

39岁的杨吉广2014年在老家海兴县高湾镇西南村,建立起杨老帽农庄。农庄虽名为“老帽”,但销售方式很“洋气”,大数据搜索,定位高端人群,实行会员定制。如今农庄已发展了2680个会员——

两块钱一个的鸡蛋如何“吸粉儿”

本报记者 肖红凤



这颗守时的鸡蛋唯有自己的专属主人哦! 肖红凤摄

卖鸡蛋先调查消费能力

杨吉广在2003年淘宝刚运行时就开始涉足,从电话机到护肤品,从童装到女装,十几年的发展,网店的盈利相当可观。 “做着网店我就想,能不能把老家的农产品也插上互联网的翅膀,从村里飞出来。”2014年,杨吉广生心儿做农业的时候,就先年进了一批土鸡,卖土鸡蛋。“销售不好,卖不掉的蛋就坏掉了。”杨吉广说,“现在搞农业的人不少,失败的更多,根源就在销售上,要么没有市场,要么产品过剩卖不掉。”认识到这个问题后,他就在销售上大做文章。

想到自己做的火热的淘宝店铺,杨吉广决定也给农产品插上互联网的翅膀。杨吉广做过呼叫中心,还开着淘宝店,整合自己的所有资源,他决定利用大数据寻找精准客户,走会员定制路线。“既然是会员定制,产品就要高端。”所以杨吉广把客户定在了京津冀,寻找的也是有一定消费能力的客户。

“年轻女性”“三口之家”“单笔消费在500元以上”“连续每个月都有消费”……通过这些条件,他们和阿里巴巴后台合作,对自己淘宝店的顾客进行了筛选。

高端鸡蛋免费送常遭拒

客户找到了,怎么把鸡蛋卖出去?先赠送。

“你好,我们是某某淘宝店,您是我们的会员,我们最近出了

“金宏”杯新闻线索有奖征集
沧州市金宏软件有限公司 沧州晚报 联合主办
买金蝶 找金宏

一款土鸡蛋,可以免费给您寄过去品尝一下。”但是,通过大数据定位的会员,接到这样的电话后,表现各异。“骗人的吧,哪有天上掉馅饼的事儿。”“你们是怎么知道我的电话的?”“我不需要,谢谢”……有质疑的,有婉拒的,还有的不等客服人员说完就直接把电话挂断的。

“那时候,成功率大概有50%吧,就是要送出100盒鸡蛋,我们至少要打200个电话。”之后,杨吉广在淘宝店里设置了免费品尝区,顾客可以点击这个选项,经过客服人员确定符合标准后,就会在给顾客寄送购买的商品时附赠一盒鸡蛋。

虽然常常遭拒,但在寄送鸡蛋时,杨吉广还是费尽心思。“根据家庭情况,寄送不同的鸡蛋。”通过大数据定位的这些顾客,了解她平时的消费习惯也可以大致知道她们的生活情况。“比如给多大宝宝买衣服,就知道她家宝宝

多大,我们会寄送维生素含量比较高的鸡蛋,家里有老人的,会寄送补钙的鸡蛋。”

从0到600到2680

“你们这鸡蛋真不错,不知在哪儿买?”渐渐地,赠送的鸡蛋有了回头客。这时候,杨吉广开始了计划的第二步。“不好意思,我们的鸡蛋不零售,成为我们的会员,我们会定期给您寄送。”

得到这样的答复,有的人遗憾地拒绝了,“万一交了钱收不到鸡蛋怎么办?”有的人大胆地想尝试一下。就这样,鸡蛋一批批送出去,会员一个个增加起来,直到600多个。

为什么要走会员制?“因为这样我知道我该养多少只鸡。”有多少会员需要多少只鸡蛋,就养多少只鸡,这种订单式的销售比较

精准,来了订单组织生产,就解决了鸡蛋滞销导致过期的问题。随着微信的发展,杨吉广利用微信推广,让杨老帽土鸡蛋再次涨粉儿。现在,杨老帽的会员增长到了2680个,而通过网络,这仅仅用了一年半的时间。

两块钱一个的鸡蛋如何“吸粉儿”

不久前,天津的吴先生想给姑姑人杨老帽的会员,“不好意思,今年的时间已经过了,只能等明年了。”杨老帽的会员,不是随时加入的,“每年4月份我们会集中办理会员加入和续费,之后就要按会员的数量组织生产了,没有多余的产品给新会员。”所以对杨老帽来说,每年只有一次的会员增长量,现在,后面已经有人在排队等明年加入土鸡蛋粉丝队伍。

杨老帽会员一年的费用是2400元,每个月寄送两次鸡蛋,一次50个,基本可以满足一个三到五口之家的日常食用。但是,合到两块钱一个的鸡蛋,是如何做到吸粉儿的呢?

在杨老帽农庄里,鸡鸭鹅等各种家禽都有,但鸡明显是老大,资格老,生活优越。这里,一只鸡的平均活动面积近30平方米,方便它们撒欢儿起飞。它们很挑食,只吃苜蓿和虫子,还会不定期加餐,“有的早上起来喂虫子,保证鸡蛋的高蛋白,有的吃沙子里的一种物质,让鸡蛋只长蛋青,不长蛋黄。”

“只要吃过杨老帽鸡蛋的,会员转化率都非常高。”杨吉广对此颇有信心,“我们每年都续费的会员能达到80%。”而且现在杨老帽微信公众平台上,有5000多的关注量,“可以说都是潜在客户。”

鸡蛋配红酒的“化学反应”

2680个会员,大家一直都是



通过网络交流,很多人却和杨吉广成了朋友,而且张嘴就“要”东西。“觉得咱们的鸡蛋好,经常有人问农庄还有没有其他产品。”杨吉广说,其实每次农庄出来新产品,他们都会以免费赠送的形式送给会员品尝,石磨面粉、菜籽油、土鸡……“尝过之后也会有会员买这些商品,只不过这些还没有加入到固定商品名单中。”

但是,杨吉广也发现,如果土鸡蛋一直孤军作战对“粉丝”的吸引力必定会逐渐降低,“我们的会员大多是有一定消费能力的年轻主妇,对生活的品味也很有追求。”这个时候,杨吉广发现了一款红酒,这款来自山西戎子酒庄的葡萄酒销售模式和杨吉广不谋而合,“都是通过网络的途径,会员的形式,培养优质客户,我们的合作也实现了资源共享。”

酒庄的会员订购红酒时会附送杨老帽鸡蛋,她们就有机会发展成农庄的会员。“我们的会员在品尝了随鸡蛋寄送的红酒后,有600多人已经开始订购,也给酒庄带来了客户。”

“明年,我们会向会员推送小山的韭菜。”杨吉广说,接下来,他要整合海兴当地的所有特色农产品,把他们纳入农庄的管理体系,推广给会员,“我的目标就是让会员在杨老帽一站式购齐所有需要的东西,而且是好东西。”这也正是杨吉广起“老帽”这个名字的初衷,“老帽,就是憨厚实在,要做让人放心的东西。”但杨吉广可不是“土老帽儿”,他完美地利用互联网这个载体,“谋划”着土地里的大生意。

喜迎十九大 共创文明城

海外代购药品猫腻多 朋友圈兜售多为“三无”产品

近年来,海外代购药品迅速发展起来,由于利润可观,越来越多的人加入人肉代购药品的行列。但这些私自代购的药品属于“未经批准生产、进口”的药品,按照我国法律,是销售假药。

据统计,2016年,江苏省常州市天宁区人民检察院共受理涉及代购销售假药犯罪案件18件26人,而2017年上半年,该院就已办理此类案件25件43人,增长明显。

“在我们办理的案件中,大部分都打着代购旗号,销售的却是‘三无’进口药、高仿药,以前还是实体店销售,现在为了躲避监管纷纷转型,买卖交易全在线上,只有在邮寄时才会通过线下的快递公司,打击难度大,且极易死灰复燃。”天宁区检察院公诉科科长李继峰说。

无批文进口药 成婴儿治病“紧俏货”

“无依赖性”“无抗生药”“无激素”的进口儿童、婴儿用药品,很受中国妈妈们的追捧,其中不乏部分处方药,如德国产的MUCOSOLVAN止咳糖浆、NURROFEN退烧药,小绿叶消炎喷雾等。

有需求就有市场。2015年,全职妈妈李某为贴补家用,在小区开了一家母婴店,生意一直不温不火。当她看到身边的小姐妹经常托人从日本、美国等代购回婴儿专用药品时,发现进口货才是妈妈们的“心头好”。

这时,李某想到自己好友经常出国,遂托她代购。此后,李某便留心身边小姐妹的需求,以此制作“进货名录”发给好友,再快递回来销售,所得按比例分账。为拓展客户群,李某还在朋友圈打广告,一时间生意火了起来。

然而,李某的母婴店既无药品经营资质,又没有药品进口手续,在一次检查中被取缔,

销售的药品也被认定为假药,已涉嫌犯罪。

“李某到案后并不认为涉嫌犯罪,认为自己销售的不是假药,在微信朋友圈或实体店进行销售的都是国外亲友从正规医院开具或从国外官方网站直接下单购买,自己的孩子也服用,药效非常好。”天宁区检察院公诉科科员郭晋岩告诉记者。

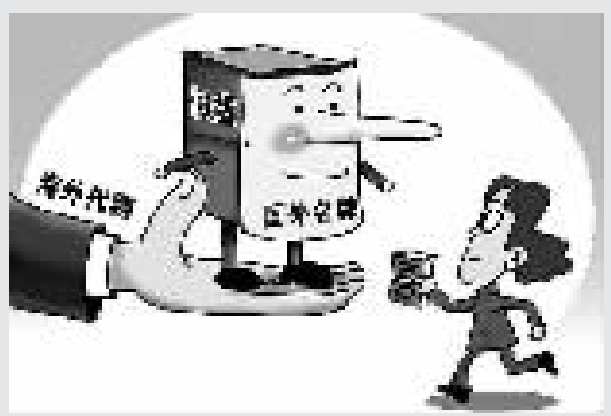
“药品是否为假,并不是药品本身,而是要看有没有取得《进口药品注册证》,这个是关键。”办案检察官说。根据我国药品管理法规定,药品进口,须经国务院药品监督管理部门组织审查,经审查确认符合质量标准、安全有效的,方可批准进口,并发给进口药品注册证书。未经批准进口的,均按假药论处。因此,即便是实质意义上的真药,只要没有获得批文,一律算假药。

根据刑法修正案相关规定,生产、销售假药的最高刑罚可判处十年以上有期徒刑、无期徒刑或者死刑,并处罚金或者没收财产。“所以代购药品也是要承担很大风险的,尤其是销售那些来路不明的药品,万一消费者出问题,代购者要承担首要责任。”殷娟说。

地下美容院成 来源不明假药重灾区

随着微整形的流行,一些无资质、无证书的“地下美容院”以低价进口美容药品吸引了众多爱美人士,但这些美容院使用的药品都存在严重的质量和安全隐患。

“这类案件的涉案人员趋于年轻化,86%是80后、90后,文化程度都不高,以女性为主,大多从事同一个行业,自称‘圈内人’。”天宁区检察院公诉科科员郭晋岩介绍,“这些美容院主通常去杭州、广州等地参加为期十天左右的皮肤管理培训后,就开始自立门户,在朋



友圈发肉毒素、玻尿酸等销售、注射服务。”

2016年5月,时年28岁的小美辞去会计工作,去外地学习了一段时间后,回常州开了一家美容工作室,提供美甲、面膜和文眉服务。

一段时间后,小美经常被顾客问到是否代购韩国的美容针剂及能否提供注射服务。对于这送上门的生意,小美想起了跟自己一起学习美容的学员小芬。当时,小芬自称做过护士,辞职后一直从事医疗美容。小美用微信联系小芬,希望她来帮自己。

一听这个消息,小芬立即表示愿意自带产品上门服务。于是,两人约定,打一针瘦脸针的价格是2380元,小美将韩国代购针剂“白毒”的成本700元给小芬后,剩下的1680元两人平分。

“今年4月,公安机关在对小美的美容店进行例行检查时,查获了无批准文号的玻尿酸及肉毒素,致使案发。”郭晋岩说。

“这些涉案店主一般会自称‘微整形专家’,通过网络或熟人介绍招揽客户,凑够足够的人就集中进行‘手术’,通常是自己亲自主刀或招揽曾经做过护士的人。”郭晋岩介绍,“更有甚者,她们带着针管四处‘走穴’,在宾馆或者客户家中提供上

京津冀实现 道路客运 联网售票

新华社北京10月11日电 记者从交通运输部获悉,经过两年多努力,目前,京津冀三地已基本完成道路客运联网售票系统建设并实现联网运行,联网售票范围覆盖京津冀地区68个二级及以上客运站,预计今年内达到100个。

京津冀区域联网售票一体化系统整合了三地资源,推出联网售票网站、手机客户端、微信公众号、站际互售客户端四大服务入口。联网售票支持跨省购票、线上退票、快捷乘车等功能,方便乘客提前规划行程,充分体现了“互联网+便捷交通”的服务理念。

据介绍,京津冀道路客运联网售票一体化,是交通运输部服务京津冀协同发展战略推出的城乡客运一体化改革试点重点项目之一。项目由中国交通通信信息中心提供相关技术支持,京津冀三地道路运输主管部门协同推进。

海外代购药品 监管体制需多方共建

“淘宝网、朋友圈等因其特有的便捷、隐蔽的特征,成为销售海淘三无药品的阵地。不论是家用药还是美容药,都是从海外人肉代购,在线上(微信商城、淘宝店之类)发布广告,线上交易付费,线下快递送达。”常州市天宁区检察院公诉科万黎说,“我院今年办理的25件案件中,就有12件是通过这样的方式销售,就算通过实体店,售卖的药品也是靠人肉从海外带回。”

“此外,有的涉案销售者还以‘商品替拍’的方式完成交易,表面上是买了店里的商品,其实卖的是代购药品,价格也是通过微信进行商量的。”李继峰说,“这种就是‘私人定制’了,隐蔽性强,是工商、公安机关等部门”的执法盲区。”

“针对这类问题,我们充分依托高科技,借助‘大数据’平台进行数据比对,加强对网络聊天软件、实时通讯工具、物流快递、银行账户等相关信息的监测、筛选、过滤,及时锁定上下游犯罪、买卖交易的关键信息,加大对在线销售假药的查处力度,将数据转化为证据。”李继峰说。

1970年,长征一号火箭将“东方红一号”卫星发射升空,由此拉开中国太空活动序幕,中国长征火箭发展也进入快车道。 龙乐豪介绍,1985年我国宣布长征火箭投入国际商业发射,率先投入的是长征三号,主力为长三甲系列。“自1990年4月成功发射亚洲一号至今,已进行了57次国际商业卫星发射,在国际商业发射市场占据一席之地。”

据央广新闻

公益广告
坚定不移走新路
沧州市精神文明建设委员会

2018年《沧州晚报》“早订报”开始啦!
每份优惠价 180元
活动时间:2017年7月18日-9月15日

沧州日报	1393077777	订报热线	1393077777
沧州晚报	1393077777	订报热线	1393077777
沧州都市报	1393077777	订报热线	1393077777
沧州经济报	1393077777	订报热线	1393077777
沧州生活报	1393077777	订报热线	1393077777
沧州文化报	1393077777	订报热线	1393077777

沧州日报社携手刘鞍国际连锁生命养护中心 回报晚报读者
同在2017年7月9日创刊可订2018年度沧州晚报的读者享受以下优惠:
沧州市刘鞍国际连锁生命养护中心为沧州晚报读者办理会员卡,会员卡有效期内享受9折,生日当天凭会员卡报赠精美礼品一份,以上优惠可以叠加享受,数量有限,送完即止,名额有限,欲报从速,订报热线:3166767 3166765