卖课的、卖相机的、卖药的、卖保健品的……

某些"老年大学"竟成推销场所

**责任校对** 瑞 珊

沧 报

新闻热线

3155679

刘凌 冠 巍

"一开始说是免费体验,结 果很快就开始卖课了,用各种话 术诱导你买。"今年72岁的李玲 在"老年大学"上了几节课后,深 感自己"掉进了-一个连环套,钱 花了不少,但什么也没学到' 李玲从广东省某国有企业

一直在家颐养天年。前 退休后,-不久,听说家附近新开了一所 "老年大学",有免费书法体验 课,她便报名参加。没想到,上了 几节课后,"老师"便一个劲儿地 推销书法课程。购课后体验感不 佳的李玲经打听发现,这个"老 年大学"其并非政府办学,而是 家民办老年教育机构。

随着老龄化社会的加速到 来,老年大学作为老年人学习 社交的重要场所,越来越受到这 一群体的青睐。中国老年大学协 会数据显示,截至2023年4月, 全国各级各类老年大学(学校) 已达7.6万所,参加学习的学员 2000多万人,但只能满足8%左 右有需求的中老年人。供不应 求,让民办老年大学、教培机构 "活"了起来,市场上掀起了一波 老年教育加盟潮流

然而,记者近日调查发现, 些不良商家盯上了老年教育 这块"香饽饽",以办"老年大学" 为幌子,打着"免费体验""名师 授课"的旗号,将推销课程包装成"学习机会",诱导老年人掏钱 购买高价课程,赚取高额利润, 导致一些老年人掉入消费陷阱。

# "老师"成了推销员 诱导老人贷款消费

"前3节课,'老师'讲得不 错,我也学得很开心;到了第4 节课,'老师'突然开始推销 价值数千元的书法课程,称'机 会难得,错过就没有了, "李玲 回忆,"老师"见她犹豫,又说这 套课程是名师授课,且名额有 限,很多学员都抢着报名。

在"老师"的"软磨硬泡" 李玲掏钱购买了课程。可上了几 节课后,她发现课程质量与之前 的体验课相差甚远,"老师"也不 是所谓的名师。更让她气愤的 是,课程结束后,"老师"又向她 推销更贵更"高级"的课程,声称 "只有继续学习才能成为书法 家'

爱好摄影的王晓峰也在-所宣称是"民办老年大学"的机 构里被坑了。今年65岁的王晓 峰从陕西某事业单位退休后,报 名参加了该机构的摄影课。

起初,课程内容主要是摄影 基础知识,可没上几节课,"老 师"就开始频繁推荐一款高端相 机,声称"只有用这款相机才能 拍出好照片

老师'说这款相机原价要 两万多元,通过他可以拿到内部价,只要1.5万元。"在"老师"的鼓动下,王晓峰心动了,但手头 没有足够的钱,"老师"便"热心" 地帮他联系了一家贷款公司,让 他分期付款购买相机。

"我当时觉得'老师'是为我 好,没想到买完相机后,课程内 容就变得敷衍了事,'老师'也不 再像之前那样耐心指导了 晓峰说,更让他苦恼的是,每个 月的还款让她不堪重负。他试图 将相机转卖,但因是二手货,价 格大打折扣。

"我现在真是骑虎难下,既

学不到东西,还要还贷款。"王晓

峰无奈地说。

记者注意到,上述受访者参 加的"老年大学"均非政府办学,

学大师"的刘某以讲解《易经》为 切入点,将话题引向"玉石开 运",说"玉石能调节人体磁场,

还能保家宅平安"。课堂上,他不

当然地认为是公办老年大学,完 全没想过会是民办教育机构、培

训机构,更没想过自己会成为-

-些民办教育机构打着"老 年大学"的旗号,利用老年人群 体防范意识薄弱、信息不对称等 特点,将推销课程包装成"学习 机会",通过"免费体验""名师授 课""收获颇丰"等噱头吸引老年 人报名,再通过"饥饿营销""情 感绑架"等手段诱导老年人掏钱 购买高价课程或相关产品。

### 机构质量良莠不齐 教师资质难以保证

根据中国老年大学协会发 布的《中国老年教育发展报告 (2019-2020)》,目前,我国老年 大学的办学性质主要包括政府 办学、公办民助、民办公助、社会 办学几种,其中以政府办学为 主,约占老年大学总数的70%以

"老年人群往往面临社会关 系整体衰减、生活半径从职场缩 小到家庭的困局,而老年大学就 是一个很好的解决途径,有可能 改变一个老年人的退休生活方 式。对老年人来说,把日子过得有滋有味最为重要。"一名老年 大学教学负责人透露,但公办老 年大学供不应求,且面临分布不 均的问题,江苏、山东、四川、上 海均有超过300所老年大学,除 四川外,其余省、直辖市均位于 东部沿海地区。在平均数以下的 省份共计19个,宁夏、海南等省 份的老年大学数量不足20所。

"市场需求让民办老年大学、教培机构'活'了起来,还有 不少企业以老年教育作为入口, 从事老年教育相关活动。 负责人说,当各类主体一窝蜂涌 进老年教育这个赛道后,泥沙俱 下的现象就不足为怪了,卖课 的、卖药的、卖保健品的并不少

"'老师'在上课的时候,总 是有意无意地提到他们的课程, 还说现在报名可以享受优惠。 来自江苏南通的刘丽敏告诉记 者,她在当地一家民办老年教育 机构上课时,"老师"反复推销课 程甚至产品,让她非常反感

刘丽敏介绍,一名自称"国





仅展示了自己佩戴的"开光玉 石",还搬出一套"五行能量"理 论,宣称佩戴特定玉石可以延年 益寿。课后,他私下向学员推荐 -款标价1.28万元的"能量玉石 手串",且声称"仅限内部学员购

"同学们投诉后才知道,这名 '老师'其实是一家玉石销售公司的业务员,'国学讲师'的资质是伪造的。"刘丽敏说,后来机构负 责人解释说,这属于合作课程,对 方只需向机构交纳30%的场地分 成,内容审核不归机构管。

## 课程备案师资审核 形成质效督导体系

多名受访的老年学员提到, 他们在选择学校报课时看到对 些不良机构试图割掉的"韭菜"

"我报名的那所学校名称就 是xx老年大学,实际上它都没有 办学资质,可我以为它就是一所 大学。在大学里上课,怎么会被 坑呢?"李玲感到不解,"希望相 关部门能对老年教学的办学主 体规定得更加明晰一些,没有经 过审批的怎么能叫大学呢?

实际上,2024年1月,国务 院办公厅发布《关于发展银发经 济增进老年人福祉的意见》,文 件中提到,创办老年大学必须经 过教育部门的审批,取得办学资 质才能招生。其间,必须接受监 管部门的监督。

在老年教育从业者李-看来,老年人普遍存在信息获取 渠道有限、防范意识薄弱的问 题。一些机构利用老年人对"老

师"的信任,通过精心设计的话 术和套路,诱导其购买高价课程 或产品。

"老年人遭遇消费陷阱后, 也往往因证据不足、法律意识淡 薄而放弃维权。即使投诉,也面 临'取证难、立案难、执行难'的 问题。"湖南高新律师事务所律 师吴茜说,她曾接触过一个案 一名老年学员在某民办教育 机构购买了一套价值两万元的 "养生课程",后发现课程内容与 宣传不符,但因合同条款模糊, 最终未能追回损失

如何治理一些民办老年教 育机构收割老年人"钱袋子"的 乱象?

受访专家建议从4个方面 发力:明确监管主体,将各级各 类老年大学纳入教育或民政部 门统一管理,建立课程备案和讲 师资质审核制度,老年大学开设 的所有课程需向监管部门备案。 包括课程内容、讲师资质、收费 标准等;严查利益输送,禁止老 年大学与培训机构进行收入分 成,违规者取消办学资格;建立"课程黑名单",对虚假宣传、诱 导消费的机构实施联合惩戒;此 外要公开透明收费,所有收费项 目需在显著位置公示,禁止以"自愿购买"名义变相推销。

吴茜认为,完善法律法规 明确监管主体是当务之急。"建 议为老年教育立法,明确老年大 学的性质、办学标准、课程设置 和收费规范;同时建立多部门联 合执法机制,教育部门负责课程 内容审核,市场监管部门联合公 安、教育部门,对老年大学课程 开展'双随机、一公开'抽查,重 点审核合作机构的经营资质,公 安部门负责打击诈骗行为。

"从知识性的教学内容到商 业性服务和产品的推广,都应当 加入科学性审查环节,建立准人 和评价机制,形成一套完整的质 效督导体系,确保老年人不被欺 骗,斩断以老年教育名义骗老、 敛财的利益链。"吴茜说。

受访专家一致提出,要建立 维权机制,降低老年人维权成 本。比如设立老年人消费维权绿 色通道,简化投诉流程,提供法 律援助;支持消费者协会或公益 组织对侵害老年人权益的机构 提起公益诉讼

"要推动老年教育转型,回 归公益属性。"李一陵建议,通过 政府补贴,加大对老年教育的财 政支持力度,降低其对商业化收 入的依赖;通过课程优化,开发 更多符合老年人需求的公益课 程. 如健康管理、法律常识、智能 手机使用等;通过社会参与,鼓 励高校、企业、社会组织参与老 年大学建设,提供优质师资和课 程咨源

"治理这一乱象,不仅需要 制度层面的完善,还需要全社会 的共同努力。只有切断利益链、 筑牢监管防线,才能还老年教育 ·片清净,让老年人真正实现 '老有所学、老有所乐'。"李-

"民办老年教育应该更多地 关注以上几点,在场景化教学、 体验性教育等方面不断拓展空 间,而不是将眼睛盯在老年学员 的钱包上。"李一陵说

(文中受访的老年学员均为

据法治日报