

剧本杀曾一度受到年轻人的追捧,如今这类线下门店却逐渐遇冷,甚至出现相继关闭的情况——

# “狂飙”的剧本杀,为何“哑火”了?

本报记者 田真

“我已经很久没玩剧本杀了。之前确实挺喜欢的,不过玩的次数多了,觉得没什么新鲜感,也就不想再去了。”有着3年剧本杀经验的玩家王蕊说道。

剧本杀的走红离不开几年前《明星大侦探》等综艺节目的热播。当时,剧本杀热潮兴起,沧州市区的剧本杀门店也如雨后春笋般涌现,遍布大街小巷。

不过随着时间的推移,剧本杀开始降温,线下门店锐减。红极一时的剧本杀为何不再火热?对此,记者近日进行了走访调查。



## 1 剧本杀市场遇冷 多家店铺陆续关门

艾媒咨询调查信息显示,在2021年中国消费者偏好的线下潮流娱乐方式中,剧本杀的消费者偏好为36.1%,是仅次于看电影(38.3%)和运动健身(36.4%)的三大线下娱乐方式之一。相比于之前的火热状态,当下的剧本杀行业受到了不小的冲击。

4月9日下午,记者走访了市区多家

剧本杀门店了解到,与2021年相比,剧本杀门店数量减少,不少玩家熟知的店铺相继关门。与火爆时期的30多家相比,现在已不足20家。

记者来到位于运河区的一家剧本杀门店,发现生意非常冷清,没有顾客。工作人员告诉记者,门店一般都是下午或者晚上开始营业,工作日是淡季,节假日是旺季。

“剧本杀刚火起来时,即便是工作日也有不少顾客,节假日更是人流量爆棚,可现在生意不行了。”这位工作人员告诉记者,周一至周五几乎没有顾客,只有节假日人稍微多一些。目前店里没有常驻的剧本杀主持人,如果有生意,他再随时联系主持人到场。

随后,记者又来到另一家剧本杀店,

店里只有一桌生意。老板告诉记者,门店去年6月份开业,主要消费群体是大学生。“店里生意主要指望节假日,维持不赔钱的现状就已经非常不错了。”

一位剧本杀玩家告诉记者,据她所知,这两年至少已有8家剧本杀门店倒闭。“之前常去的两家门店,一家悄无声息地就关了门,而另一家已经变成了棋牌室。”

## 2 多重因素叠加 导致剧本杀市场降温

“我觉得现在许多剧本杀门店不太专业,而且主持人水平都不高,导致消费者游戏体验感很差。”资深剧本杀玩家唐建告诉记者,他现在很少去玩剧本杀了,主要是沉浸式体验感不行,“踩坑”多了,就逐渐对剧本杀失去了热情。

“我曾跟朋友们玩过一段时间的剧本杀,不过近两年大家工作都比较忙,没有时间聚在一起,因此也没再去。”“95后”

女生毛倩倩说道。“我记得最开始时,玩剧本杀游戏时间大概是三四个小时,现在动不动就得六七个小时,甚至更久。游戏时间过长,很容易劝退玩家,4小时以上我就坐不住了。”市民王磊吐槽道。

记者在采访中了解到,性价比更高的线上剧本杀软件的出现,也给线下的门店带来了不小的冲击,一些玩家开始通过线

上软件来玩剧本杀。“我觉得线上剧本杀价格相对便宜,能够突破地域和空间,还能认识不少志同道合的玩家,去线下门店的次数自然就少了。”大学生朱亚新说。

除此之外,记者还发现,开一家剧本杀门店的门槛非常低,从筹备到营业,时间非常短。仅2021年上半年,沧州市区就有十几家剧本杀实体店陆续开业。

这种迅速扩张导致线下门店乱象丛生,而且同质化严重。此外,有的店家邀请的主持人缺乏专业性,部分店家为了降低成本购买盗版剧本,有的店家为了揽客,开始搞起了9.9元就能体验一次剧本杀游戏的“价格战”……这在一定程度上加剧了内卷,扰乱了剧本杀行业的健康发展。

## 3 想要摆脱困境 离不开精品剧和创新

29岁的刘梦岩在市区经营着一家剧本杀实体店,自己也非常喜欢玩剧本杀游戏。除了是店主,他还是个资深玩家。因为这份热爱,他的门店已开了6个年头。经过长时间的积累,店里已有一批稳定的顾

客,主要是上班族和学生。“现在的剧本杀市场确实降温不少,我店里也陆续有些玩家退圈,不过这都是正常现象。”在刘梦岩看来,想要把剧本杀门店经营得长久并不容易,必须做好长期

持续的投入。“一方面要舍得花钱,挖掘好剧本;另一方面则要提高店里剧本杀主持人的专业性。归根到底,就是需不断精进剧本质量,努力打造精品剧,从而增强玩家的体

验感。”刘梦岩说。业内人士也表示,玩家趋于理性,对剧本杀门店提出了更高的要求。其想要摆脱困境,除创作优秀的原创作品外,还要不断创新融合,探索新的营收模式。

# 品尝舌尖上的美食 发现不一样的精彩

## 名优特产品展销中心等您来购

这里,有最具特色的沧州非遗美食;这里,有汇聚文化内涵的农副产品。2020年10月1日,名优特产品展销中心正式成立,市民朋友们在这里不仅可以品尝到沧州各县特色传统美食,还可以购买到省外原产地特色产品。目前,名优特产品展销中心已入驻沧州本土几百种产品,以及几十款外省域原产地特产。外源地产品合作的省份已扩展到四川、内蒙古、大连、福建、云南、海南等多个省份。

名优特产品展销中心现已入驻的产品,包括任丘今亿根纯红薯粉条、东光连镇王记花生米、东光桑葚干、刘记酥糖、盐山蜜薯、南皮祁家窝头面、窝北香肠、

里坦薛家窝头、河间驴肉、任丘王疯子红咸菜、吴桥程氏宫面、南皮寨子甜醋、南皮寨子老醋、沧县原生态蜂蜜、宋馍馍面花、桑葚果干、荞麦片、桑叶小麦粉、圣果芝麻丸、东方古桑茶、蔬菜面、橄榄油、桑葚干红、灯笼红玉米糝子、石磨面粉、石磨杂粮粉、老冰糖、古法红糖、稻时佳五常大米、盐皮蛋、崔一元小磨香油、芝麻酱、白小嘴山药、铁棍山药、时记益养黑粮、时记八珍杂粮、时记黄金小米、金丝小枣醋、时记芝麻酱花生酱礼盒、广盛源寨子甜醋、广盛源寨子老醋等。这些产品均可现场购买。

熟食及水果类的产品可进行预订,包括:朱记扣碗、刘记猪蹄、奇美香肠、南

皮孙家老席、东光李文煥烧鸡、李保贞烧鸡、碧洁农业桃子、番茄、甜瓜、丰稔农业蔬菜等。

名优特产品展销中心除了销售特色美食,还创办了“赶小集”“小小集”等一系列活动。“赶小集”邀请商家现场销售的沧州美食,吸引了不少铁杆粉丝,名优特产品展销中心推出的“小小集”活动,也让不少读者眼前一亮。

为更好地服务“三农”,解决产业一线的实际问题,发挥助农、带农、联农、扶农作用,沧州日报社“助农产品推广总站”、以及三家乡镇驻沧报“助农产品推广站”,在名优特产品展销中心举办了挂牌仪式,三家农业合作社成为首批签约

单位。

在推出系列活动的基础上,名优特产品展销中心围绕线上,开展的社区营销群、会员群也红红火火。目前线上已发展会员几千人,独具特色的美食,让会员们拍手称赞,评价度极高。

名优特产品展销中心期待您的光临与合作加盟。

地址:沧州市运河区浮阳南大道新闻大厦门口北第三个门市沧州日报社·全媒体融合发展交流中心

乘坐1路、138路、29路、158路公交车即到

咨询电话:18931777908  
15132731602