

标价上千元,成本仅几十元

“特供”假酒为何屡禁不绝

“中南海内招酒”“中央军委办公厅内招酒”“海、陆、空军部队特供酒”“中央警卫局接待用酒”……成本价10元一斤的基酒,酒瓶印上“特供”之类的字样,一瓶可以卖到上千元。

近日,重庆武隆警方侦破一起特大制售假酒案,抓获涉案人员53名,摧毁一个辐射全国的“特供”假酒包装、生产、批发销售网络,揭开“特供”假酒黑产内幕。

公安部食品药品犯罪侦查局有关负责人表示,根据相关规定,目前市场流通的“特供”“内供”“专供”酒均系非法产品。

成本几十元 卖价千元

2021年5月,重庆市武隆区公安局接到一条线索:武隆区某烟酒门店老板廖某,进货了14件假冒某知名品牌白酒。这批酒每瓶进货价600元左右,廖某以每瓶900元至1600元价格卖出。

武隆警方调查发现,廖某的假酒是从外地陈某处购入。通过陈某,警方进一步深挖上游制假售假犯罪链条。

陈某及其同伙曹某等人交代,他们销售的假酒,来自贵州省仁怀市以陈某、黄某、许某为首的制假窝点。该窝点为其订单

式生产多种假酒。

专案组民警发现,在陈某销售的多种假酒中,带有“特供”“内供”“专供”等字样的假酒销量较好。这些“特供”假酒以普通基酒灌装,酒的成本价一斤仅10元左右,加上酒瓶和包装盒,成本也不过四五十元。

警方发现,涉案“特供”假酒不仅在包装上非法印制了与知名品牌白酒相同的注册商标,涉嫌商标侵权犯罪;更为恶劣的是,包装上还醒目使用了党政军机关“特供”“内供”“专供”等标识字样,严重损害中央和国家机关、人民军队声誉形象。

“内供”“专供”酒均系非法产品

该案中,陈某交代,他在一次与白酒从业人员的交流中获悉,各类“特供”假酒“故事性强”,市场接受度较高,他的公司便转型卖起了“特供”假酒。陈某、曹某等人先后在多地成立网销公司和烟酒门店,并就近设立假酒库房,派出团伙骨干分赴各地负责牵头经营。

他们的目标客户多为“社交需求高”的“中年”“男性”“中小企业主”,销售人员则多为35岁以下、具有网销经验的青年。销



警方查获的“特供”假酒

售人员批量购买电话卡、注册微信号,将微信头像设置为年轻女性,时不时发送女性语音消息,在朋友圈发布生活类信息,来吸引目标客户。

同时,他们注意把控销售节奏,不急于频繁点对点推介酒品广告,而是在朋友圈多发、在私聊中间隔发。

据某知名品牌白酒企业工作人员介绍,自2012年中央出台八项规定后,酒企已停止特供类白酒的生产。2013年3月,国管局等五部门联合下发《关于严禁中央和国家机关使用“特供”“专供”等标识的通知》,严禁中央和国家机关各部门及所属行政事业单位使用、自行或授权制

售冠以“特供”“专供”等标识的物品。2013年11月,原国家食品药品监督管理总局下发通知,要求酒类企业不准生产标注有“特供”“专供”“专用”“特制”“特需”等字样的白酒。

2020年9月,市场监管总局组织开展清理整治网络销售和宣传“特供”“专供”标识商品专项行动。2022年,中央军委后勤保障部、公安部等六部门联合发布《关于禁止销售“军”字号烟酒等商品的通告》。

“特供”假酒为何屡禁不绝?

警方介绍,“特供”假酒在一

些圈层很受欢迎。有消费者出于收藏、送礼等目的,愿意花高价购买此类酒品。

“特供”假酒案件近年来并不鲜见。2021年12月至2022年3月,北京警方持续开展打击制售假酒专项行动,先后破获各类假酒案件25起,查获假酒4万余瓶、包材40余万件,其中就包括大量“特供”酒。

办案民警表示,经过近年来持续打击整治,“特供”假酒泛滥势头已得到一定遏制,但仍有死灰复燃风险。为逃避监管,一些“特供”假酒已转入“地下”隐蔽销售。

受访民警和市场监管部门执法人员等建议,进一步加强制假源头管控。如针对“特供”假酒包材集中流通区域,相关部门综合施策、协同发力,有效管制包材违法犯罪行为,并加大对物流寄递等环节查处力度,彻底根治制假犯罪源头。

办案民警表示,“特供”假酒来路不明,往往由小作坊用散装酒灌装,存在质量安全风险,消费者买酒务必从正规渠道购买品牌商品。如发现有人销售“特供”酒,消费者可及时向市场监管等相关部门举报。

据新华社

一男子开小飞机带女儿回家过年

比开车快2小时,女儿还在空中睡了一觉



7岁女儿轻松进入驾驶舱



王先生驾驶飞机带着女儿

春节将至,五湖四海的人们用各种方式回家。近日,安徽六安市的王先生开小型固定翼飞机带7岁女儿回老家过年,视频在社交平台引发关注。王先生告诉记者,他是飞行教员,此前已多年开飞机回家过年,飞行会比开车快两个多小时。

1月30日,王先生在安徽六安市开小型固定翼飞机,准备带女儿回安徽利辛老家过年。飞机为两人座,行李则放在机舱后方。他将飞行视频发布到社交平台后,网友纷纷表示羡慕:“我童年的梦想就是自己驾驶直升机回农村。”“飞机开回去就不会堵车了。”

王先生告诉记者,他从事的就是飞行教员职业,做飞行

执照培训,所以经常开飞机出行,往年也会开飞机回老家。这次回老家的飞行时长在50分钟左右,开车的话得3个小时,相对来说飞行比较省时间。老家附近就有一个飞行营地,可以在那里降落,村里人一开始也觉得新奇,但久而久之都习以为常。

王先生介绍,驾驶小型飞机需要提前报备,“飞行前要向民航局等主管部门报备起飞时间等,确认航线没有冲突,基本就可以起飞。因为六安到利辛是一条固定的航线,所以提前几个小时报备就行”。

也有一些网友关注带小朋友飞行会不会不安全?对此王先生表示,因为职业原因,从女

儿幼儿园开始,他就经常带女儿一起飞行,她也飞习惯了。这一次的飞行比较平稳,小朋友还在飞行途中睡了一觉。“在法律法规上有规定17岁以上才能考取飞行执照,但飞行体验是不限制年龄的,所以小朋友是可以乘坐小型飞机的,只要她的身体情况允许就行。”他说。

王先生的妻子鲍女士也对记者表示,丈夫本身就是做飞行教员的,执照齐全,此前的飞行时长也比较长,在安全这块能够保障。同时女儿的身体素质也比较好,乘坐直升机和固定翼飞机都不会晕机,而且也很愿意去体验飞行,所以她是比较放心的。

据极目新闻

这家单位的年终奖不一般

优秀员工 每人一辆宝马车

据报道,2月1日,安徽小伙金佳在山东省烟台市收获了来自其所在企业的奖励:宝马车。

当天,与金佳共同获得汽车奖励的员工共有40人,他们均来自山东一家民营企业。记者从该企业相关负责人处了解到,截至目前,他们已连续16年通过奖励轿车的方式激励为企业作出突出贡献的优秀员工,涉及基层管理、一线作业等各个岗位,让奋斗者有所回报。此次奖励的车辆有宝马i3、2023款全新宝马X1和小鹏G6三款车,总价值超1000万元。

金佳是安徽人,2016年来到山东烟台求职,进入该公司从事人力资源工作。“山东既有着深厚的文化底蕴,又充满了活力。我来到这里后找到了一种独特的归属感,让我感受到了家的温暖,我发现只要努力奋斗终归会有所收获。”金佳决

定留在山东烟台,并安家落户。在他看来,真诚、奋斗、公平、简单的环境正是年轻人所向往和渴望的发展环境,“不需要考虑其他,只需要努力奋斗就可以,只管耕耘,不问收获”。

据悉,金佳所在的公司,2008年开始设立“金钥匙奖”。16年间,共有524名优秀员工获得轿车激励,总金额超8300万元,获奖员工来自研发、销售、售后、采购、财务、生产、行政、人资、工程施工等诸多岗位。

为什么奖宝马车?该公司创始人曾在2016年提出:“不远的将来,我们的轿车奖将会是奔驰宝马。”2019年起,公司开始选择宝马车重奖“金钥匙奖”员工。截至2023年,该公司已连续5年奖励宝马车,累计奖出177辆。

据极目新闻



公司奖励员工的宝马车