张卫军:让盐碱地变成高产田

本报记者

沧州骄傲 候选人事迹展示③

时值冬日,56岁的张卫军 也没闲着,小麦试验苗情调查, **升** 浇冻水、测墒、施有机肥…… 切都在有条不紊进行中。长年 风吹日晒在田间工作,让沧州 渤海新区中捷产业园区农科 所所长张卫军看上去和劳作 的农民一样,皮肤黝黑。在30 张卫军倾注心血最大的品种。 多年的育种工作中,旱碱麦是

选育良种

"一批好的品种要进入农 户的田地种植,要经过至少5年的选育培育过程。"张卫军

在旱碱麦被推广种植之 前,位于渤海之滨的沧州黄 骅,因为土地盐碱化程度高, 小麦的产量非常低而且很不

从小生活在这里,张卫军 对这片盐碱地的贫瘠低产印 象深刻。那时候, 十地产量低, 少年张卫军时常被父母打发 到大碱洼里采野菜填肚子。他 想, 这遍地的野菜如果都变成 麦子多好。他决心长大后,一 定要学农业,让这片盐碱地上 长出更多的粮食。

1988年,张卫军农校毕 业,被分配到中捷友谊农场农



科所(现中捷产业园区农科所) 工作。之前,农科所已经从事旱 碱麦品种选育多年,积累了大 量研究资料和科研经验,并且 有了宝贵的研究成果-麦32"。"冀麦32"在黄骅农村 示范种植,旱碱麦亩均产量从 原来的几十公斤一下子提高 到150公斤,上了一个大台阶。

张卫军很快融入了旱碱 麦育种团队,

这是一件十分繁琐的工 作。返青时间、返青率、拔节时 间、扬花时间、株高、根系深 度、穗粒数、单粒重……-个科研数据,都要靠试验田里

初冬,试验田里的麦苗准

手脚就冻得由疼而麻。 为了获取旱碱麦越冬前 的关键数据,张卫军和同事们 带着尺子和笔记本,在麦田里

备休眠。渤海边的寒风,钻皮

钻肉。在室外待上半个钟头,

从清晨干到擦黑儿。 水滴石穿。张卫军相信, 只要有足够的耐心和定力,就 一定能够培育出更优良的种

张卫军通过观察发现, "冀麦32"耐寒、耐旱、耐盐碱, 表现出很好的韧性,但也有一 个致命的缺点:平均株高超过

为了选育更适宜的"矮个 麦种,农科所扩大观察范 围搞调查比对,到"冀麦32"大 田中进行地毯式寻找,最终获 得500个变异株单穗。这让张 卫军非常欣喜。

盐碱地上的"芯片"

对农业科研人员来说,时 间过得飞快。转眼8年过去,他 们终于筛选出20个优良株系 出圃。又经过3年品系比较、生 产试验,最终在2015年育成 "捷麦 19"

这个新品种,株高降低了 10厘米-15厘米,秸秆更加 粗壮,扎根的本领也更好,根 系深度比普通小麦增加了0.3 米-0.5米

"捷麦19"是张卫军和同 事们为盐碱地的种植环境量 身打造的专属小麦。周围村庄一经示范,第二年就有很多乡 亲们主动选择了"捷麦19"。大 家都说,这个品种不挑地。

今年,黄骅市旱碱麦播种 61万亩,比2013年增加近10 万亩。此外,由河北援疆工作 者"做媒","捷麦19"与新疆若 羌、和硕的大片盐碱地"结 ',喜获丰收。

以"捷麦19"为代表的麦 种被专家称为盐碱地上的"芯

沧州骄傲

2023年十大新闻人物评选

读者投票

日排行榜



张洪瑞 8537票



5230票



孙凯、董坤岳夫妇 5222.票



张卫军 3938票 郭金城



3529票 王树国 3465票



张菲菲 3350票



3329票



付宗军 3214票



阚文聪、阚文萱、阚文浩三姐弟 3130票



高展坡 2880票



2398票



董志强 2347票



闫赞成



2332票



干旱鴉 2312票

汪大春 2202票



1980票



1978票 张宝文



1738票



张兰 1545票

"2023年十大新闻人物"评选

投票方式

1.关注"沧州晚报"微信公众号投票 2.关注"晚报帮办"微信公众号投票 3.关注"沧州晚报小记者"微信公众号投票 4.短信投票:

移动用户发送候选人姓名至15931718358 电信用户发送候选人姓名至18032709939 联通用户发送候选人姓名至18631707543

提示: 每次投5人以上有效,每个 手机号限投一次 候选人各平台得票数相加 为最终得票数



张宝文:借钱退还35000元预付卡余款

本报记者 张丹

沧州骄傲

38岁的张宝文,是土生土 长的沧州人。2021年,她在沧 州市区开了一家烤肉店。

因为店里的饭菜经济实 惠,一年多时间,有300多名顾 客办理了小店的预付卡。

今年年初,张宝文想要将 小店关闭去外地发展。关闭烤 肉店前,她主动联系顾客,退 还预付卡里的余额。对于电话 联系不上的顾客,她专门登报 寻找,将卡里的钱退还。

300 多名顾客 办理预付卡

2021年,张宝文在运河区 赵庄西街开了一家烤肉店。

因为物美价廉,再加上她 做生意讲信用,所以越来越多 的人选择到她的小店就餐。

为了吸引更多的顾客,也 为了让利于顾客,开店一段时 间后,张宝文的店推出了预付

"办理200元到1000元金 不等的预付卡,可以享受不 同的肝加优惠。"5 年多时间。陆陆级 人办理了预付卡。



张宝文说,当时办卡的时 候,就有顾客说,现在预付卡 越办越多,就怕老板经营不善 突然跑了

当时,张宝文拍着胸脯跟顾客保证:"您放心,咱绝不会办那样的事。"

1元钱也要退还

张宝文是这样说的,也是 这样做的。

今年3月份,张宝文要到 外地工作,只能将小店关闭。 在准备关店的时候,张宝

最着急联系的就是那些预

付卡里还有钱的顾客

于是,她拿出当初顾客 们登记的电话,开始通知顾 客,并通过现金、微信转账等 方式将预付卡里的余额返给 顾客

有的顾客觉得预付卡里 的余额不多了,向张宝文表 示,卡里的钱不要了。

张宝文说,"那不行,1分 钱也是您存在我店里的钱,也 是一份信任。您的这份信任, 我不能辜负。

最少的一笔1元钱,最多 的一笔816元钱,经过不懈努 力,张宝文在关店前为284名 "不是咱的钱,

顾客退还了35000余元预付卡

咱不能要" 因为还有几名顾客的电

话联系不上,所以张宝文选择 登报寻找。她希望顾客见到报 纸后跟她联系,她会尽快把预 付卡的余额退回。

其实,这一年多来,张宝 文购买设备、租赁店铺等都花 了不少钱,家里其他方面的开 销也不少

因此,虽然烤肉店生意不 错,但她挣的钱也所剩无几。

张宝文说,退给顾客的 35000余元预付卡余款,大部 分是她向朋友借来的 当有顾客赞扬张宝文这

种讲信用的行为时,张宝文

说,自己当初跟大家保证了。 就必须得说到做到。 "不是咱的钱,咱不能 "张宝文说,这是她从小就 懂的道理,无论什么时候,做

人做事要讲信用。 张宝文说,拿着别人的 钱,心里不安生,"哪怕是借钱 把余额退给顾客,我觉得也是 应该的,因为信任不能被辜

新闻热线: 3155670