

在盐山县红昊农产品加工有限公司,张雪既是老板又是采购员,还是质检员和生产线上的工人——

# 卖脆冬枣的农家女

本报记者 齐晓梅 本报通讯员 张文娟

在位于盐山县边务镇的沧州红昊农产品加工有限公司的生产车间,20多名工人正在忙碌地打包产品。一旁,企业负责人张雪随机挑选了一袋脆冬枣进行质检。

“这是给郑州客户的订单。虽然已多次合作,他对公司的产品也非常放心,但我们仍然坚持每批次都抽检。”在张雪看来,保证产品品质,才能对得起新老客户的信赖。

## 1

### 设备中一个螺丝松动都可能影响成品果形

2014年,和丈夫经营多年的管件销售遇到了瓶颈,张雪萌生了转行的想法。

有一天,她无意间发现河沟里有被丢弃的冬枣。跟农户攀谈得知,冬枣成熟期短、采摘时间比较集中,要在短期内销掉集中成熟的冬枣不是易事。而且,冬枣含糖、含水量高,肉质细嫩脆如酥,落地即碎,保鲜是个大问题。

“既然鲜冬枣不易储存,为什么不加工一下?加工后的冬枣产品便于储存、携带。这样一来,农户不再为销路而发愁。”机缘巧合之下,张雪找到了创业新项目。

然而,隔行如隔山,一来没有厂房,二来毫无食品加工经验。对此,张雪坚定地认为:没啥好害怕的,专业不懂就去找老师学,只要能吃苦、有毅力,慢慢就学会了。

随后,她开始到外地取经,学习冬枣烘干制作技艺。

她买来低温加工设备,准备以冬枣为原料开发一款深加工产品,尽可能保留冬枣的口感和大部分营养成分。

一切准备就绪,张雪将收购来的鲜冬枣经过分拣、清洗、冷冻、软化、去核、速冻等工序,满怀期待地把它们送进了烘干设备,等着“胜利果实”的出炉。可是,一连五六批制作出来的脆冬枣不是口感发苦,就是果形不好看,给了她当头一棒。

“部分成品口感苦,可能是由于烘烤温度过高,或者烘烤时间掌握不好。整体制作出来的果形也不好看,必须尽快解决。”张雪积极查找失败原因,并不断调整。

“跟技术人员沟通得知,成品果形不好看的主要原因是前期冷冻时间不够,有点太心急了。技术人员说,细节很关键,有



张雪在直播间展示脆冬枣产品。 本报通讯员 摄

时设备中一个螺丝松动都有可能影响成品的果形。”

于是,张雪将新收购来的冬枣又在冷库冷冻了半个月,等待再次试验。“这一次,新鲜出炉的脆冬枣终于从口感、果形等方面都达到了标准要求。”

## 2

### 把控好产品各环节才能卖出好价钱

工厂投入生产后,张雪更忙了。虽然忙碌,她却乐在其中。

在收购、生产、质检中,她十分严谨。早在冬枣成熟前,就进果园挑选原材料。在她看来,原材料是关键。即使是一个果

农种出来的冬枣,也会存在些许差别。只有个头大、甜度高、水分足的冬枣才能制出好产品。

而对于这部分提前选好的冬枣采摘日期,张雪也有着严格要求。“果农必须按照我们约定好的采摘日期进行采摘。多在树上挂果几天,赶在成熟度最好的时候摘,既能保留新鲜冬枣的清甜,又保留了果肉的韧度。”

一枚新鲜的冬枣,经预处理后,先真空低温过油,让枣脱水的同时营养尽量不流失,以保持甜度。再离心脱油,降低枣中含油量,以保持脆度,吃起来不腻。由于油温低,成分破坏极少,脆冬枣能保留大部分营养素。

经过这些工序,枣的保质期被延长,同时保证了冬枣香甜酥脆、美味营养。

生产中,张雪要求工人们去核率必须保证在95%以上。成品包装前,还要人工

挑选出残次品,不允许有残次品进入包装工序。每批次产品的随机抽检更是一次不落,甚至还会一年两次委托第三方检测机构对产品进行检测。

“这几年,冬枣深加工的企业越来越多,市场对产品的要求也越来越高,想要卖出好价钱,就必须做出高品质的脆冬枣。”张雪说。

## 3

### 货到付款 生意风生水起

在公司,张雪拥有多重身份。“我是采购员,也是生产线上的工人,还是质检员,跟全国各地客商联系业务的也是我。”

建厂之初,她尝试在网上寻找客户。“京东、淘宝等网购平台上的食品经销商都是我的潜在客户。”但更多的时候,电话打过去,对方以为是诈骗电话,没说几句就匆匆挂断了。

“毕竟是第一次联系,之前并未合作过,缺乏信任感,这可以理解。所以,我在后续的电话沟通中都会提前声明货到付款,只要对方签收后3日内验货发现产品不合格,可以无条件退货,由我来承担往返运费。”之所以敢做出如此承诺,是因为张雪对自家产品品质有信心。

2015年,张雪跟山东德州的一家食品经销商联系。对方没卖过脆冬枣产品,在得知可以货到付款后,尝试性订购了200斤。没想到,第一批脆冬枣交付后,客户随后就直接下单了1吨。

自家脆冬枣在为张雪争取来大订单的同时,也吸引着老客户不断介绍新客户。

“我们选一级冬枣进行深加工,每年在当地收购鲜冬枣大约50万公斤。在为各地食品经销商供货的同时,还与国内知名企业合作,为他们做代加工,把销路打得更广、更宽。”

借助各地食品销售商的线下渠道及电商平台,张雪的脆冬枣生意做得风生水起。她先后注册了“千童”和“原始林”商标。

在做好自家淘宝店的同时,张雪利用快手、抖音等平台,开启了直播带货。“我摸索着学习,试着开了几场直播。虽然目前成交订单不多,但线上线下相结合是趋势,今后我要做强做大带货直播助农的电商事业。”对于未来的发展,张雪充满信心。

**沧州晚报** 分类广告  
(资源置换)  
13091164900

**单位保洁员**  
男女不限,60岁以内,正常班,地点:沧州市运河区悦港城附近  
电话:2012968 13131770988

**阀门公司招聘**  
组装人员,男,50岁以下,工资5000-7000元;女,45岁以下,工资4000-6000元,计件工资,9小时工作制,身体健康,工作踏实,食宿自理。  
地址:沧州市永济东路与经八路交叉口西  
微信:13091164900

**河北泡塑制品有限公司招聘**  
1、销售经理,45周岁以下,保底6000元,有相关工作经验,有能力高薪可议;  
2、销售内勤、业务数名(男性),45岁以下,薪资待遇:月工资4500-8000元,要求:具备良好的沟通和解决问题的能力,有建筑、建材行业经验者优先录用,优秀大中专毕业生最好,现场维护等工作;  
3、司炉工一名,(有司炉证),月工资6000-8000元,有稳定性;  
4、司机2名,4.2米车,50岁以下,6000-8000元,有餐补;  
5、带车司机数名,月工资10000-30000元,要求:自己带4.2米平板货车或加长平板油电两用三轮车。  
公司有食堂住宿,位置优,后勤岗位月休四天,节假日有职工福利,年度旅游,工作优秀者可升职加薪。签合同,上三险。  
地址:沧州市沧县  
微信:cangzhouzhichang

**沧州晚报** 分类广告  
(资源置换)  
13091164900

**居家养老中心合作或转让**  
目前项目:养老,养生,享老,旅居,老年大学。  
咨询电话:13582745913

**科技电子有限公司招聘**  
操作工10人,初中,女工,12小时工作制,2班倒,能接受夜班,工资5000-8000元(计件);无尘车间,冬暖夏凉,工作简单,易上手,有人带,学徒期间有保底工资。要求40岁以下,身体健康,有相关工作经验优先,各岗位全有保险、全勤奖、工龄奖等,夜班有补助,女士可提供住宿。  
地址:沧州沧县纸房头  
公交:市内226路康达和药业站下车,宏宇海棠湾南行200米  
电话:13333366350 王经理

**沧州广告材料公司招聘**  
一、会计(女),3000-4000元,要求:40岁之内,会用电脑,月休四天。  
二、厢货司机(4.2米蓝牌货车)5000-7000元,要求45岁之内吃苦耐劳,重点跑沧州南皮、泊头、东光和吴桥,有公休。  
三、电三轮送货工(男),50岁以下,3800-4500元,有公休。  
公司有班车、年终奖,交社保,免费提供食宿。  
新华区物华市场,杜林西、陈圩,齐家务,大官厅附近居住者优先。  
微信:13091164900

**华通公司诚聘**  
安全员、教练员各30名,男女不限,50周岁以下,3年以上驾龄,3000-15000元。退伍军人和大学生优先录用,公司免费提供午餐,缴纳五险一金。  
电话:0317-5522810  
15832742856

**河北泡塑制品有限公司招聘**  
1、销售经理,45周岁以下,保底6000元,有相关工作经验,有能力高薪可议;  
2、销售内勤、业务数名(男性),45岁以下,薪资待遇:月工资4500-8000元,要求:具备良好的沟通和解决问题的能力,有建筑、建材行业经验者优先录用,优秀大中专毕业生最好,现场维护等工作;  
3、司炉工一名,(有司炉证),月工资6000-8000元,有稳定性;  
4、司机2名,4.2米车,50岁以下,6000-8000元,有餐补;  
5、带车司机数名,月工资10000-30000元,要求:自己带4.2米平板货车或加长平板油电两用三轮车。  
公司有食堂住宿,位置优,后勤岗位月休四天,节假日有职工福利,年度旅游,工作优秀者可升职加薪。签合同,上三险。  
地址:沧州市沧县  
微信:cangzhouzhichang

**沧州晚报** 分类广告  
(资源置换)  
13091164900

**常年上门回收**  
二手家具,空调,冰箱,洗衣机,上下床,饭店、单位、学校、工厂、宾馆等内一切民用旧货!  
13833985689

**空调移机维修**  
加氟、清洗、回收。  
5697155

**高价回收**  
空调回收、家电回收、电动车回收、电缆回收。5127777