



“低价旅行团”收费从几十元到几百元不等,还有礼品相送。很多老年人热衷于此——

“低价旅行团”是否真的“物美价廉”

本报记者 董芳辰

“99元游泰安……”近日,在市民刘繁霞的微信群里,低价旅行团又有新消息了。刘繁霞拿着手机,激动地让老伴儿看。

“这次比上次礼品还好。只要报名参加,旅行结束后每人能获得大礼包十件套:猪头、大白菜、酱油……”刘繁霞给老伴儿念叨着。

刘繁霞这次又动心了,她刚准备报名,却被老伴儿一把拦住了。

10元北京游

刘繁霞和老伴儿王德祥今年61岁,去年俩人正式退休。

退休后,老两口打算游览一下祖国的大好河山,开始制订出行计划。自驾游不行,年纪大了不能长时间开车,让子女陪着也不现实,于是俩人就想到了旅行社。

刘繁霞翻看着各个旅行社的宣传页,发现去哪儿都不便宜,他们想去的地方,一趟下来要花3000多元钱。他们觉得价格有点高。正当出行计划搁置的时候,老家一个亲戚把他们拉进了一个低价旅行团微信群。

进了微信群的老两口惊喜万分,去趟北京只要10元钱。俩人决定试一试。让他们惊喜的是,这个旅行团不仅价格低,还赠送每人50个鸡蛋。

出发当天,老两口凌晨5点钟就在市区规定的地点等待。10多分钟后,他们就上车了。

大巴随后开往南皮、泊头、东光,最后去了青县。等把所有游客都接上了,大巴才从青县上了高速,当时已是早上9点多。刘繁霞发现,车上的游客大多是老年人,而且农村老年人居多。她问了之后才知道,低价旅行团有年龄限制,35岁至65岁的人才能报名参加。

大约中午12点,旅行团到达北京。老两口以为无论如何工作人员应该会安排他们吃顿饭,没想到午餐竟然是一瓶水、一个面包、一袋榨菜。

刘繁霞说,吃过午餐,当地导游就喊着大家下车,开始游览。他们去的第一个地方不是景点,而是一个规模不小的乳胶产品公司。从下午1点钟开始,有人足足给他们讲了两个小时关于乳胶产品的课程。讲完课,公司里的小姑娘非常热情,一口一个叔叔阿姨地喊着,开始推销乳胶产品。

禁不住小姑娘的甜言蜜语,刘繁霞购买了一款乳胶枕,花了300多元钱。

从乳胶产品公司出来已经是下午3点多了,游客坐着大巴又赶往天安门广场。到了以后,大家匆匆下车,在天安门广场逗留了半个多小时,就结束了一天的行程。

刘繁霞和老伴儿疲惫不堪,盼着赶紧到旅馆休息一下。没想到他们乘坐的大巴开了近3个小时才到达住宿的地方。

住宿的地方在北京郊区,四



低价旅行团安排的听课环节

周有些荒芜。走进房间,俩人面面相觑,住宿条件太差了。俩人顾不上休息,因为已经非常饿了,放下行李,赶紧到附近农家乐吃饭。这里十人一桌,人够了就开席。十个人,八菜一汤。饭菜很快被人们一扫而光。王德祥没吃饱想再要点饭菜,可农家乐负责人说,主食管饱,菜没有了,这个团的服务标准就是这样。无奈之下,王德祥又要了两个馒头,就着菜汤吃完了。

第二天一早,他们又出发了,从郊区赶到水立方和鸟巢,光车程就3个多小时。折腾了一天,本以为今天能好好玩玩,没想到第二个购物点又给安排上了……

下午5点,旅行团所有的行程结束,回到沧州的刘繁霞老两口拎着100个鸡蛋回家了。

“全是套路”

第一次旅行,刘繁霞和王德祥多少有些不愉快,可看着100个鸡蛋,俩人又觉得也值了,全然忘记了300多元买的乳胶枕和一路辛辛苦苦颠簸。

后来,俩人成了低价旅行团的常客。山东、河南、内蒙古、辽宁……有的100元,有的200元,他们参加了多个低价旅行团。

由于经常参加低价旅行团,王德祥渐渐总结出了经验,报团的费用虽然低廉,还赠送不少礼品,但是每次到购物点花的钱也不少,仔细算下来低价并不“低”。

王德祥开始在旅行团安排的购物点拒绝一切消费。一次、两次、三次,渐渐购物点的人对他有了一些印象。



低价旅行团吸引老人参与

后来,王德祥琢磨出来一些手势做暗号,告诉同行的老人在购物点看他手势。

如果王德祥摸头发,说明这个东西可以买;如果王德祥用手摸鼻子,表示这个东西根据自己需要可买可不买;如果王德祥摸嘴巴,那说明这个东西不值得购买。

在坝上草原,王德祥的暗号被购物点的卖方发现了。卖方把王德祥请出了卖场。王德祥一个人在卖场外面,足足等了两个小时。然后,他们出发到下一个景点。

除此之外,这次坝上草原之行王德祥也没有看到旅行团最初承诺的风景。王德祥说,从这

次以后,他再也不愿参加低价旅行团了,全是套路。

乐在其中

和刘繁霞、王德祥感受不同的是,有的农村老年人偏爱低价旅行团。他们不在乎吃喝,也不在乎住宿条件,更不介意旅游景点风景是否美丽,而是觉得不用花太多钱,能出去玩,又能得到礼品,一举多得。

家住东光县找王镇的村民周荣枝,是一名热衷于参加低价旅行团的老人。

每年农闲时,周荣枝就会报名参加低价旅行团。她的报名费

用多数控制在100元钱以内。不过每次出去,她会或多或少再花一些钱。

“出去一趟,总要给家里的小孙子、小孙女带点礼物吧,10元、20元,怎么一趟下来也得花个三四百元。”周荣枝说。

开始,周荣枝也比较抵触在购物点花钱,认为没必要。可是有时导游会暗示她,多少都得花一点。

周荣枝没有反对,每次都会买些旅游点的土特产带回来给家人品尝。

看着周荣枝每次出门回来,不仅满面春风,还能得到很多礼品,周围的邻居们也跃跃欲试。渐渐地,她周边报名参加低价旅行团的老人越来越多。

有时一个团百分之八十以上都是同一个村子的老乡。

“我们就是为了出门见见世面,哪怕听听课我们也觉得新鲜,见识见识外面的事物,我们就很高兴。”周荣枝说。

现在周荣枝成了村里的“红人”。闲暇的时候,邻居们都愿意听她说说外面的事儿,听她介绍外地的风土人情。

米、面、油、夏凉被、带鱼、排骨……尽管这些赠送的礼品并不是很好,但周荣枝仍然觉得捡了大便宜。

下一趟去吉林,周荣枝又报了名,这一次旅行团赠送的礼品是一套保暖衣。

谨慎选择“低价团”

随着生活水平不断提高,人们拥有了更多时间去游览世界。很多年轻人倾向于自驾游,而多数老年人会选择跟团旅行。

为了争取更多客源,许多旅行社不断推出价格非常低廉的旅行团,从几十元到几百元不等,包括餐费、住宿费和一些小礼品,听起来非常诱人,有些甚至都不够往返的车费。

一位曾经带过低价旅行团的赵姓导游向记者透露,很多旅行社推出低价旅行团吸引老年人参与,尽管报名收费很低,但在旅行途中旅行社有其他的盈利方式。

简单来说,旅行团的套路就是通过减少报名费吸引老人参加旅行团,在途中引导游客消费,通过抽取提成等方式来盈利。

赵姓导游介绍,低价旅行团有些时候会缩减旅游景点,增加购物点,也有完全按照流程进行的低价旅行团,大部分低价旅行团会根据具体情况决定最终行程。如果老人有足够的定力,并且不追求品质,单纯想出门转转,低价旅行团也是可以考虑的,对于追求高品质的老人来说,建议参加价格合理的旅行团。除此之外,出行最重要的是安全,老人要第一时间和旅行团确认是否购买了保险,尽量选择正规的旅行社。

(本版照片由受访者提供,文中当事人均为化名)