

51岁的沧县农民王堪军把玻璃瓶做出了“花”。他专做异形花瓶，推行“一站式”服务——

# 把千姿百态的花瓶卖到欧美去

本报记者 李昕也 本报通讯员 杜建强 摄影报道

1

## 快速抓住市场空白 从举步维艰到一抢而空

51岁的王堪军是沧县杜生镇前侯村人，在玻璃行业已经干了30年。

20岁时，王堪军到沧州一家玻璃厂做学徒，肯干、能吃苦、爱琢磨的他经过几年的努力，从学徒做上了厂里高管，一待就是20年。

2012年，王堪军辞职创业，建了一家玻璃加工坊生产花瓶，掘到了人生第一桶金。但好景不长，“小作坊”的日子越来越难。

“这种小作坊在河间、沧县等地太多了，产品主要做内销，同质化严重，只能打价格战，利润空间越来越低。”白手起家的王堪军不甘心就此退出，时刻寻找新的出路。

王堪军从事这个行业多年，认识了欧美的一些批发商。与国外客户聊天中他发现，当时国外市场上多是钙钠玻璃的普通花瓶，以现代风格为主，不耐高温、售价便宜。虽然市场上也销售耐高温的高硼硅玻璃花瓶，因价格偏贵，销量并不高。国外批发商做的就是钙钠玻璃花瓶的销售，极少有人卖高硼硅花瓶。

“国内生产的多是高硼硅制作的花瓶，价格上有优势。”王堪军和国外批发商建议，尝试销售高硼硅玻璃花瓶，并以中世纪欧洲古典款式为主。

2014年，王堪军关闭了小作坊，成立了沧州双喜玻璃制品有限公司。

第一单他做了500个高硼硅花瓶，批发给了美国的客户。当时在美国这类花瓶每个售价在20元至25元人民币，而王堪军的定价是15元至18元人民币1个，产品一上市就被抢购一空。随后，国外订单纷至沓来。

“工人都是加班加点地生产，一周最少发两三个货柜，最多时1个月发20个货柜。以前只做普通玻璃工艺品批发的国外客户，现在都改做高硼硅玻璃产品，而且还发展了10多个新的批发商。”王堪军说。

2

## 为给异形花瓶“开口” 10天报废700多个瓶子

拉丝、吹制、开口……在双喜公司的

近日，在沧县杜生镇前侯村的沧州双喜玻璃制品有限公司的生产车间里，工人们正在赶制来自美国客户的订单。“这批花瓶今天就能全部完工，计划明天装箱发货，比客户规定的交货时间提前了5天。”公司总经理王堪军颇为自豪地说。



王堪军向记者展示玻璃制品。

生产车间，一根长长的玻璃棒经过十余道工序，在工人手中慢慢“变身”成一件造型独特的玻璃花瓶。

在一个工作台前，记者看到工人把一个直径12厘米、高30厘米的圆柱形玻璃瓶固定在加工架上，点燃喷灯、调好距离后，开始熟练地旋转玻璃瓶。当喷灯把玻璃瓶热透后，工人通过辅助工具在玻璃瓶侧面娴熟地挖了一个椭圆形的口。

“可别小看这个巴掌大的开口，当时

为了挖这个开口，报废了700多个瓶子才成功。”王堪军说，在圆柱形玻璃瓶侧面开口难度大、技术要求高，玻璃体旋转的快慢、喷灯温度的把控和角度的调整稍有偏差，就无法做出合格的产品。当时国外客户发过来的设计图是电脑合成图，国内市场上很少有这种造型的玻璃制品。

“问了很多人同行师傅，他们也做不出来。”王堪军和工人们没有气馁，他们

试做了10天，终于制作出了理想的异形花瓶。

“我们不仅做成功了，还生产出了更大规格的异形花瓶，客户特别高兴，给我们介绍了几个大订单。”王堪军说，客户找到他是对他的信任，不能让客户失望。

3

## 强化供应链建设 以“快”赢得市场

有一次，一家外贸公司参加国内的一个展销会，布展时发给王堪军一张花瓶的图片，想让他尽快做出样品。因为木托工艺玻璃花瓶，需要与木材厂沟通尺寸、邮寄样品，比单纯制作玻璃花瓶要麻烦、费时。

“客户当天下午给我发的图片，我马上组织设计人员开展数字建模，同时让模具厂开出模具，随后木材厂和玻璃加工厂进行打样。3天后，做好的成品摆到了外贸公司的展台上。”王堪军说，从接单到最后出成品仅用了3天，而通常情况下光建模就需要3天到5天。“能这么快交货，得益于我拥有自己的铁艺工厂、木头工厂和水泥工厂，这为生产研发提供了便利，大大缩短了时间。”

王堪军说，强化供应链建设，可实现统一原料采购、产品设计、组装和验收，既保证了产品质量，又提升了生产速度。

“几百人的工厂，生产数十种单品，市场反应慢、工作效率低，常常失去订单。公司主动瘦身，主攻产品设计、销售，将众多产品生产加工分解到周边20多家合作工厂。一个工厂生产一款或一类产品，生产细化后提高了生产效率和产品质量，就能抢占先机赢得市场。”王堪军说。

在强化供应链的同时，王堪军也在丰富产品线。

销售过程中他发现，国外市场上花瓶与鲜花的配套销售常常被人们忽视，有的商家只卖花瓶，而有的只卖鲜花。发现新商机的他马上走访全国各地花卉市场，与多个商家洽谈合作。干花、雨化石、仿真水草……外国客户在他这里买花瓶，实现了“一站式”购齐。

如今，公司生产的花瓶、酒具、茶具、烛台、储物罐等10余个系列的日用玻璃工艺品远销欧美10多个国家。

“我们做线下批发的同时，还做起了跨境电商，吸引了众多欧美客户的关注，销售也非常不错。”王堪军说，双渠道发展让他对公司的未来充满了信心。

## 沧州晚报

# 分类广告

(资源置换)

13091164900



**沧州天诚人力资源服务有限公司招聘**  
公司主要从事劳务派遣人力资源外包业务，现招聘：**一、文员1名**，45岁以下，家住运河区或高新区附近，男女均可，专科以上，熟练使用相关办公软件，工作内容主要负责社保缴纳，工伤理赔、客户服务等工作，会开车，两年以上驾龄，有工作经验者优先录用，工资：基本工资+绩效+全勤+奖金，综合工资3000—5000元，单休，缴纳社保，节日福利；**二、酒店店长1名**，年龄25—45岁，主要负责酒店运营管理，负责酒店线上线下运营，有酒店或足疗店工作经验优先，有2年以上工作经验，待遇5000—8000元，单休，缴纳社保，节日福利。  
工作地点：沧州市高新区大学科技园3号楼1317室  
联系电话：15630716788张经理（微信同号），简历请投：1954703865@qq.com

## 文体公司招聘

**1、总经理助理**，45岁以下，大专，月收入4000—6000元；**2、商务司机**，4500—5500元，40岁以下，3年以上驾龄，高中以上学历。以上人员经考核正式录用后签订劳动合同，享有五险，双休，年终奖，全勤奖等福利。  
地址：沧州市高新区  
微信：13091164900

## 熟食店招聘

**1、售货员3名**，底薪加提成，半天班工资2700元加提成；**全天班**，工资3000元加提成，全天有公休两天；**2、操作工5名**，男女不限！底薪3700元，加公休两天，如不休，一天加一百五。以上人员要求身体健康，工作时间有保证，50岁以下，有年终奖，工龄工资。  
地址：沧州市朝阳南路  
微信：13091164900

## 招聘

**医院维修工**，男，60岁以下，正常班，月休4天，持电工证。  
电话：13932761473 15803172000

## 塑料公司招聘

**男普工5000至7000元**，20至40岁，女工2800至3000元，三班倒。地址：沧州市王家铺乡  
微信：13091164900

## 玻璃制品公司招聘

**客服**：女，年龄25—35岁，试用期工资3000元，期满绩效综合工资4000—6000元，工作环境好，要求普通话，有亲和力，部分时间可居家办公。  
以上人员有工作经验优先，月休三天，正常班。  
地址：沧州市新华区华北四期附近 微信：13091164900

## 世翔生物公司招聘

**1.外贸专员**：利用公司提供的渠道寻找海外客户，整理回复询盘，并做好后期跟进工作。待遇：底薪+提成，3000—10000元以上。  
**2.业务员**：市场销售及运营。待遇：底薪+提成，10000元以上。  
**3.网络销售**：利用网络进行公司产品宣传、销售及推广。待遇：底薪+提成，4000元以上。  
**4.短视频运营**：负责公司旗下短视频账号的运营推广，负责短视频内容的素材收集，制定短视频的运营推广方案，负责短视频内容的推广及推广。待遇：保底5000元+业绩奖。  
**5.车间男工**：车间操作工，工作简单，要求能吃苦耐劳，身体健康。待遇：工资3600元+计件工资。每月5500—7000元左右。以上岗位要求50岁以下，品行端正，工作踏实认真，应对快捷敏锐，责任心强，有一定工作经验优先录用。月休四天，上保险，管吃住。手机：13363683938 公司地址：沧州市运河区西屯

## 沧州汽车助力器有限公司招聘

**1、副总(企业管理)1名**，男女不限，3年以上工业生产经验，年薪8万以上，能力强高薪可议；懂冲压生产优先；  
**2、车间主任2名**，4500—6000元，要求：有一定冲压工作经验的优先；  
**3、模具钳工2名**，男，4500—7000元，要求：有独立开发能力组装冲压模具的优先；  
**4、库管员(兼质检)2名**：3600—4500元，要求：懂电脑图纸有工作经验；  
**5、生产操作工**，男工，4000—5000元；女工，3600—4500元；以上均8小时工作制，试用期一个月，单位可住，管中餐，上五险。  
地址：沧县纸房头工业区  
微信：shichengrenli