

2015年,泊头的曹玉忠跨行做起了灯笼。经过几年的发展,他做的灯笼从曹村走向全国各地,去年销售额近500万元——

灯笼里的“生意经”

本报记者 田真 摄影报道

1 跨行做起灯笼 各地取经学习

早些年,曹玉忠做铸造生意,后来改行生产、销售公园座椅和垃圾桶等设施。在此期间,曹玉忠经常参加全国相关行业的展销会。

2015年,在广州参加展会时,同行们和他闲聊,说起了灯笼产业,大家都表示前景应该非常广阔。曹玉忠也敏锐地意识到,当时沧州地区做灯笼的企业几乎没有,这也许是个不错的商机。

抱着试试看的态度,曹玉忠马上着手准备。两个月以后,他购进了

专业设备和原材料,并和广州的灯笼厂家接洽,由对方提供技术支持,开启了小灯笼里的“淘金”之路。

有着多年经商经验的曹玉忠明白,要想做好生意,不能固步自封,一定得多出去走走取取经。

“去年6月初,我出了一趟远门,差不多在外面跑了快3个月才回来。”曹玉忠这趟收获不小,去了河北藁城、陕西西安、富平、渭南,山东临沂,江苏扬州、常州,浙江台州,广州中山、江门等地的灯笼厂

和制作基地,考察市场、开阔眼界的同时,不仅学到了新的制作工艺和造型图案,还结交了非常多的合作伙伴。

在公司的灯笼展示厅里,记者看到了上百种样式各异、大小不一的灯笼。曹玉忠如数家珍:“这是普通的布灯笼,这是中国结,这是马上要发货的超大宫灯,这是之前挂在济南大明湖、趵突泉等地的灯笼样品……”

2 异形灯笼“挺娇气” 自担损失让客户满意

逢年过节,灯笼的订单经常供不应求,曹玉忠不愁销路。不过,灯笼从设计、生产、打包,到发货,并不意味着这笔订单就此完成。因为一些异形灯笼、巨型花灯在运输和装卸的过程中,稍有不慎就会有破损。灯笼完好无损地送到客户手中,才算圆满“收工”。

记者注意到,在工厂的角落里堆积着几个破损的大花灯。曹玉忠告诉记者,几天前,他按订单要求,把16个单价为2500元的大花灯调试好运往长春。因为花灯高2米,直

径2米,尺寸较大,没办法封箱打包,只能露天装载运送。

当天晚上货车开到天津时,赶上天气降温,还刮起了大风。司机查看发现,好几个花灯都有了不同程度的破损,赶紧电话联系曹玉忠。

“我知道后,让司机先别交货,赶紧回沧州。”曹玉忠经过重新检查,发现有6个大花灯出现了破损,无法修补。他马上安排工人更换新灯笼,等到最后确认全部完好后,才再次装车发货。

“有些灯笼的材质、造型比较

特殊,在运输、装卸的过程中很容易受损,因此需要特别仔细,不能有丝毫大意。”曹玉忠说,装车发货的时候,自己工厂的工人都会很小心地搬运,可是灯笼到达目的地卸车的时候,当地搬运工通常不那么仔细,稍有不慎就会导致灯笼破损。

“如果灯笼坏了,我一般会根据情况补发或补偿,尽量做到让客户满意。说实话,利润肯定会受影响,但质量和口碑是企业的根本,不能只计较眼前得失。”曹玉忠说。

3 客户临时毁约生意受损 换位思考才能长远发展

在做灯笼生意的过程中,也会出现客户临时毁约的情况。有一次,北京房山的一名客户紧急预订了一批灯笼,然后直接打过来十几万元的货款。曹玉忠连夜找工人发货、装车。装一车货需要400元装车费,总共装了5车。可是货车开到半路时,客户又打来电话,表示因其它原因不想要这批灯笼了。

“我当时真的挺无奈。不过,既然客户取消了订单,争执下去也于

事无补。”曹玉忠说,幸亏客户订制的是普通常规型灯笼,还可以再找其他的销路。

当曹玉忠把收到的货款原封不动地退还给客户时,客户非常不好意思,随即给他转了5000元作为违约补偿,并为曹玉忠介绍了新客户。

今年1月16日,一位合作多年的老客户订购了两万只灯笼。曹玉忠按照要求及时把这批灯笼运到了武汉。结果现场安装的时候,由

于客户作为施工方没有提前沟通好,导致这批灯笼没有被甲方通过。客户当时也犯了难,只能跟曹玉忠说明情况。

“我看客户实在为难,同意了退换。这批货价值约100多万元。”曹玉忠说,客户当时特别感动,当即表示以后一定还要多合作。“做生意不能太斤斤计较,和客户们将心比心,遇到问题多替对方考虑,才能赢得长远发展。”

2月2日,距离元宵节还有两天时间,泊头市营子镇曹村的沧州尚彩照明设备有限公司“红红火火”,一派热火朝天的生产场面,许多打包完毕的红灯笼摆满院内,等待发货。

公司负责人曹玉忠的3部手机一直响个不停,全国各地的客户纷纷打电话订货、询价。“灯笼行业时效性强,国庆、元旦、春节是全年销售的旺季。一进入腊月就到了高峰期,每天能卖上千个灯笼,常常供不应求。”



曹玉忠展示灯笼样品

分类广告
资料片
微信:shichengrenli

招聘广告专栏

招聘

行政文员,女,45周岁以下,大专,两年以上工作经验。3300-3500元,以上入职后签订劳动合同五险,外地管吃住。微信:shichengrenli

招聘

保安员:男,高铁站西800米,60岁以下,倒班,工资面议。电话:13785481854

翰熹会计招聘

财税顾问2名,记账会计3名,主管会计2名,开票员1名,外勤,文秘月休6天,年底双薪,工资面议。电话:13513175031

建材公司招聘

销售员,管午饭,3500元+提成!提成优厚!转正后1-3月根据工作表现上五险!交通补助,话补!公司环境好,团队积极向上! 微信:shichengrenli

快速招聘服务

代理员工招聘 资源置换
微信:shichengrenli

沧县公司招聘

小车司机,40岁以下,男,5年以上驾龄,有工作经验优先,5000元,上保险。微信:shichengrenli

地坪公司招聘

操作工,男,5000-6000元会开车者优先考虑,试用期工资150元,要求:悟性高,做事干练,没有家务事拖累。微信:shichengrenli

沧县精铸有限公司招聘

1. 蜡型人员,4500-5500元;2. 修型人员,3500-4500元;3. 制壳人员,7000-9000元;4. 脱蜡人员,6000-8000元;5. 开炉人员,7000-10000元;6. 组数人员,3000-3500元;7. 研磨人员,5000-9000元;8. 检验人员,4500-5000元;9. 磨头人员,5000-8000元;10. 整形人员,5000元。以上人员要求55岁以下,男女不限,只要有能力不怕工资高,工作8-9小时,要求吃苦耐劳,厂内提供食宿,工资有保证,每月10日发放工资。地址:河北省沧州市沧县张官屯乡 微信:shichengrenli

沧州市丽昕广告材料公司招聘

一、厢货司机:c本5000-7000
二、电三轮送货工4000-5000
三、库管(男)5000-7000
四、会计(女)3000-4000
招聘要求:20-45岁,认真负责,吃苦耐劳,有经验者优先。有公休、年终奖,交社保,免费提供食宿(新华区物化市场附近及杜林西、陈圩,齐家务,大官厅附近居住者优先)。微信:shichengrenli

科技电子有限公司招聘

1. 车间管理人员2名,男女不限,有车间现场管理经验优先,5000-10000元;2. 检验员5名,初中及以上学历,女士优先,12小时工作制,4000-7000元(计件);3. 操作工10人,初中以上学历,女士优先,12小时工作制,2班倒,能接受夜班,5000-8000元(计件);无尘车间,冬暖夏凉,工作简单,易上手,有人带,学徒期间有保底工资。要求40岁以下,身体健康,有相关工作经验优先,各岗位全有保险,全勤奖,工龄奖等,夜班有补助,女士可提供住宿。地址:沧州沧县纸房头 微信:shichengrenli

学校、幼儿园招聘

1. 语、音、体、美、武、微机(会做公众号)等各科优秀教师,月休8天,包吃住,交五险。月薪2600-7000元。
2. 伙房大师傅(三餐),按能力,月薪2500-5000元,有相关的工作经验优先。
3. 食堂勤杂工,男女不限,2500-4000元。
4. 生活老师,2500-3500元/月,月休4天,有耐心,工作认真。也可上半个月或是一天一倒班。60岁以下女性,包吃住。
5. 保姆,女,60岁以下,3300元,做饭、家务,包吃住。微信:shichengrenli

丰源塑料公司招聘

操作工,男性,月薪6000元以上,上三险,管中餐,工作稳定。沧州市区及道东的附近者优先。地址:沧县汪家铺乡 微信:shichengrenli

招聘

十三化建东机单位招绿化工:男,62岁以下,正常班,月休4天。电话:19133701119

清真火锅店

点碳工,55岁以下,试用期后底薪3200元,管中餐,晚餐,要求:勤劳踏实,有经验优先。微信:shichengrenli

冷冻食品销售部招聘

业务兼送货司机2名,50岁以下,c本,驾龄三年以上,业务沟通能力。待遇:底薪+提成+餐补+全勤+公休,大约4000-10000元,旺季上不封顶。微信:shichengrenli