公益广告

最近一段时间,继手账、盲盒之后,咕卡在青少年群体中流行起来-

玩咕卡,莫沉迷

本报记者 田真 摄影报道

"这些天我家孩子喜欢上了咕卡,在

家玩得不亦乐乎。"市民刘妍说。 咕卡是一个网络流行语,简单来说就 是用贴纸等装饰一张小卡片。主体一般是 人物,然后用各种各样的贴纸来装饰、点 缀人物,使得小卡片变得丰富。随着玩法 的演变,咕卡还可以装饰手机壳、钥匙扣 等物品。在国内文创圈流行起来的咕卡, 逐渐成为一种新的社交方式。

升级版贴纸 "平价的快乐"

刘妍的女儿今年7岁,经常在家里玩 咕卡,有时候能做二三十张。"我是看孩子玩,才了解咕卡到底是什么。"刘妍介绍, 咕卡说白了就是升级版的贴纸,只是内容 和形式更为丰富,而且还有咕卡砖、咕盘、 咕扇等相关产品。

刘妍说,她在网上花100多元给女儿 买了两个咕卡全套材料包。"这种手工不 仅能锻炼孩子的动手能力,还能提高审 美,孩子在玩的过程中非常开心。

就读于黄河路小学5年级的张睿(化 名)也向记者展示了她和好友互送的咕卡



作品:一个可爱的钥匙扣和一个精心装饰 的咕卡砖。

"咕卡的人门难度并不高,只需要一 张塑料卡、一个镊子,再加上各种贴纸就可以制作了。自己动手制作卡片既享受创 作的乐趣,还有成就感。"张睿说。

张睿告诉记者,她们班上好多女生都 会制作咕卡,挂在书包、文具袋上,而且还 作为礼物赠送。"有一段时间我特别痴迷, 每天都琢磨怎样才能设计出好看的卡

咕卡工具热销 几元至百元不等

1月14日,记者走访发现,与咕卡相 关的制作工具在市区的一些文具店、礼品 店均有销售,且销量不错。

在御河路上的一家文具店内,店员告诉记者,咕卡产品已经销售一段时间了, 消费群体不仅仅是学生,也有一些年轻人 来购买

在另一家礼品店,记者看到店里有专 门的区域集中售卖咕卡工具。形状迥异的 咕卡盘,五花八门的贴纸等摆满大半个货 架,售价从几元到几十元不等,咕卡套装 价格则更贵一些。

咕卡工具在线上的销量更为火爆。某 电商平台一家店铺,有32种咕卡套餐可 供选择,价格从48元到168元不等,月销 量超6万笔。

咕卡成"流量密码" 谨防未成年人过分沉迷

记者了解到,在抖音、小红书、微博等 社交平台,有不少"05后""10后"的小博 主们定期分享日常咕卡教程。咕卡一时间 也成了妥妥的"流量密码。

在小红书上搜索"咕卡"关键词,能 看到58万篇笔记,在抖音上有关"咕 卡"话题的播放量更是超过了22亿次。 而在微博上,咕卡超话的粉丝量有51.1

对于咕卡在学生群体中的走红,也有 家长吐槽,虽然其单个材料并不贵,但是 各种贴纸、咕盘再加上奶油胶、咕卡笔、火 漆印章等一系列衍生品,算下来也很"烧

业内人士表示,咕卡可以发挥孩子的 想象力和创造力,有时作为礼物互换,也 能拉近彼此的距离,但需要家长进行正确地引导,教育孩子理性消费,防止出现攀 比和过度沉迷的情况,从而耽误正常学

随着环保理念的不断深入、文创产品的推陈出新,"改头换面"的帆布包成为时尚标签, 受到不少年轻人的追捧

个性帆布包,背出时尚潮

本报记者 田真

"现在的帆布包一改往日'布袋子'的 刻板形象,文艺范十足,感觉比皮质包包 更百搭。"29岁的刘晨芳告诉记者,轻便、 实用又好看的帆布包已经成为她日常出

皮质包"压箱底" 帆布包"逆袭"

刘晨芳在市区一家公司上班。曾经的 她,痴迷于各种皮质包包,其中不乏名牌 包。"家里的包从一 二百元到两三千元价 位的都有,多以皮质为主。"刘晨芳说,原 先购买的这些包包,已经在衣柜里"落灰"

"我现在每天出门就是拎着一个帆 布包,轻便又实用,还不用担心遇到'同款'。"刘晨芳坦言,皮质包外观更显高

档,但偏沉、不实用,"买品牌皮包难免 有虚荣心在作祟,因为这个缘故,有时候就得提前透支消费,过'卡奴'的日

故宫文创"鱼众不同"帆布包、用自 己画的素描画定制的帆布包……如今, 刘晨芳的帆布包已"攒"了几个,"便宜的 仅18元,贵的百元左右,其中定制款和品 牌文创款会贵一些,小众款的多在二三十

刘晨芳慢慢发现,她身边的朋友们也 都用起了帆布包。大家见面还经常推荐好 看、有创意的帆布包,使用帆布包已经成 为了一种时尚潮流。

"市场上的不少帆布包舒适感和时尚 感兼具,个性、潮流、风格都可以在包包的 方寸之间展现,性价比高,我身边的很多同学都在用。"大三学生吴丹说。

帆布包个性十足 文创、定制、国潮争宠

记者了解到,不少年轻人使用的帆 布包图案设计新颖独特,非常具有创

豆瓣 APP上有专门的"帆布包种草 协会",已经有10万余名成员。这个协会 主要是推荐各种好看的帆布包,很多成员 在里面踊跃发帖分享。

记者在某电商平台搜索"帆布包"关 键词,不同品牌、不同图案的帆布包琳琅 满目,价位从十几元到三百元不等。一些 热门款的月销量轻松突破万笔,甚至有的 店铺达到10万笔

为了满足年轻消费群体的需求,一些 店铺专门提供帆布包个性化定制服务,只 需要提供图片,就可以拥有一个"专属于 自己、独一无二的帆布包"。帆布包上的文 案和图案体现了年轻群体创意和情感的 独特表达

有美术功底的刘晨芳告诉记者,她曾 一幅自己画的素描画印在了帆布包上, "没想到背出去逛街时,还被其他人询问 是在哪儿买的'

其实,帆布包的"逆袭",离不开文创 的加持。近年来,故宫、各个博物馆以及众 多高校都推出了各种文创系列的帆布包。 "这些产品打破了我对帆布包的刻板印 象,诗情画意的绘图,完全契合我的审 "上班族毛冉冉说。

业内人士认为,年轻群体背起帆布 包,在一定程度上体现了不想被消费主义 裹挟的理念,这种务实、理性、健康的消费 观念值得提倡。

州市 颐 提 醒

|讲好"五句话"

您好、请、谢谢、对不起、没关系

做好"十个不"

不浪费粮食 不乱扔垃圾 不乱停乱放 不逆行

不随地吐痰 不车窗抛物 不闯红灯 不私搭乱建

不随意插队

不占道经营

沧州市文明办 宣