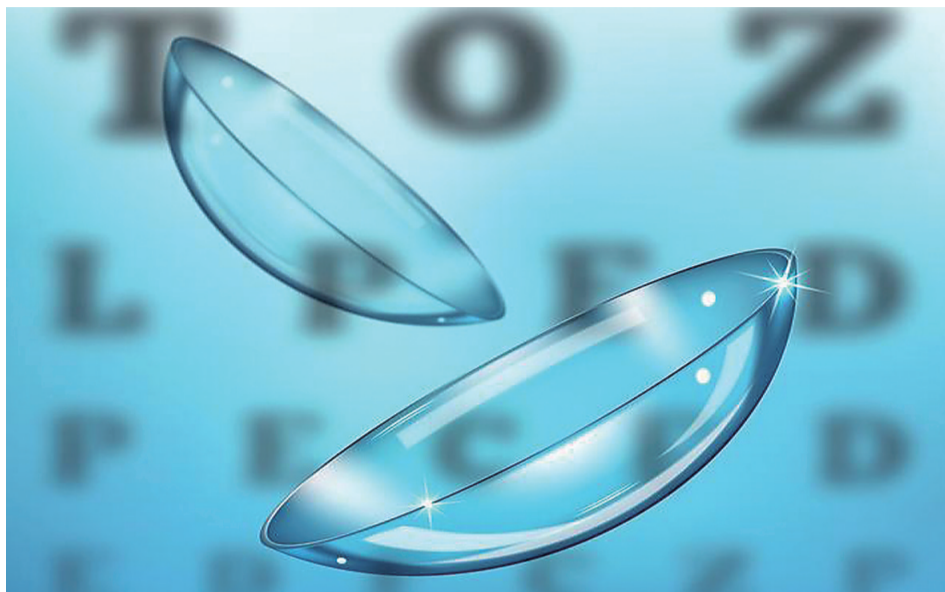


成本两百元,售价最高上万元

OK镜为何如此暴利?



欧普康视上市之后,没有再单独公布角膜塑形镜的销售情况,但其招股书显示,2016年上半年,梦戴维的单价为768.16元/片,一副的价格约为1500元。

2021年,欧普康视角膜塑形镜产品毛利率高达89.66%,爱博医疗角膜塑形镜产品毛利率高达83.95%。由此计算,一副OK镜的成本约200元。

有代理商回扣达50%

面对高额利润,医疗机构和经销商违规、非法展开经营OK镜的情况时有发生。

2022年5月,深圳市宝安区人民政府官网显示,深圳新安爱尔眼科诊所因未按照规定验配角膜塑形镜,被宝安区卫生健康局罚款6万元。

深圳新安爱尔眼科诊所的医疗机构评级为“未定级”,诊所却于2021年9月开展角膜塑形镜验配,属于未按照规定开展医疗技术临床应用的违法行为。

此外,OK镜企业庞大的经销网络也为行业管理带来了挑战,甚至在其产品销售过程中,灰色链条也成了高售价的推手。

2020年7月,裁判文书网公布的一份刑事裁定书显示:2011年,时任荆州市妇幼保健院眼科主任陈荆生,在代理商章某的介绍下了解到“梦戴维”。2013年,妇幼保健院与销售经理李某达成合作意向,商定由供应方给予医院销售额15%比例的利润。之后回扣比例被提高至30%,后来又提高至50%。

据《成都商报》

一年的花销或高达两万元。

一副OK镜成本200元

尽管国产OK镜的零售价格相对较低,但其出厂价格与零售价之间仍有着近10倍的差距。即便以出厂价计算,OK镜的毛利率也高达80%。

欧普康视、爱博医疗为我国国产OK镜龙头企业。公司财报显示,2021年,爱博医疗销售角膜塑形镜21.52万片,产生营收1.07亿元。以此计算,其每片角膜塑形镜的出厂价约为497元,一副的价格则为995元。

另据爱博医疗招股书,公司2019年角膜塑形镜单价为306.36元/片,那么一副的价格就是612元。

大,主要还是看适配效果,合适是最关键的。”

而一副OK镜的佩戴周期一般只有一年,在佩戴过程中,还要购买专门的护理液。

一名爱博医疗经销公司的工作人员告诉记者:“这个东西的周期一般是一年,而且不是今年戴了,明年就可以不戴。目前我们公司的目标人群是9-14岁这个区间,比如一个孩子10岁的时候开始戴,孩子也才上小学,初中肯定也是需要的。而且很多小孩不仔细,不到半年(OK镜)就弄碎了,又需要重新配,所以我们产品的复购率有80%。还有护理液也是,(OK镜)专门的护理液一年需要3000元。”

记者简单估算了一下,各种费用叠加,一名用户佩戴OK镜

到正常,“其适用于青少年视力矫正,一般情况下400度以内的近视可以起到比较好的效果。”

另一家三甲医院的主治医师也表达了类似的观点,该主治医师还指出,如果停止佩戴,视力会退回到佩戴前的状态。

零售价 6000元至1.5万元

目前在市场上,一副OK镜的零售价在6000元-1.5万元之间,进口OK镜的价格普遍高于国产产品。

某三甲医院主治医师告诉记者,OK镜价格一般在1万元左右,1.5万元、1.6万元的也都有。具体到控制近视的效果,对方表示,“价格的差别并不是太

“OK镜(角膜塑形镜)的生意肯定会越来越好做呀,最近监管部门不是还准备开放一些有资质的机构嘛。”7月初,一家OK镜经销公司的工作人员在聊起相关业务时告诉记者。

所谓OK镜技术,是通过特别设计的角膜塑形镜,主动、有步骤、渐进地改变角膜整体形态,以快速提高裸眼视力。OK镜可通过夜间佩戴,达到改变角膜曲率、从而矫正白天视力的效果,被称为“防近视神器”。近期,市场需求叠加对政策的利好预期,多家券商发布研报表示看好OK镜市场,不少眼科上市公司都在6月收获了一轮大涨。

记者调查发现,OK镜成本不高,零售价却不低;即便是售价较低的国产OK镜,零售价与出厂价之间也相差近10倍。

“矫正近视神器” 销售火热

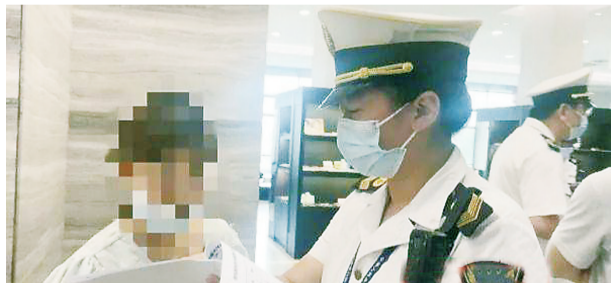
近视,尤其是青少年近视,已经成为普遍问题,有着“矫正近视神器”之称的OK镜也随之火热。

矫正近视的说法科学吗?北京同仁医院副院长、眼科主任魏文斌曾表示:目前为止,还没有一种药物或者一种手术能把近视治好。近视的手术,仅仅是为了给大家摘眼镜,近视的状态是没有变化的。

OK镜的原理也是如此。某三甲医院小儿眼科主任医师告诉记者,OK镜与我们平时常见的隐形眼镜一样,属于角膜接触镜。OK镜是夜晚佩戴,通过压迫改变角膜形状,使患者视力在白天不佩戴眼镜的情况下,也能达

一女子花近两万元做飞秒激光手术

本想治疗近视 手术后疑似“老花眼”



近日,海口市民韦女士遇到了一件糟心事。她因为深受近视困扰,近期花了近2万元,在海南眼视光学中心接受了飞秒激光手术。可她没想到的是,术后过去半个多月,她看东西依然模糊。

韦女士今年33岁,因为用眼不当,近视度数有所加深,手术前裸眼视力维持在0.6左右。本已习惯长期佩戴近视眼镜的韦女士,从朋友那里了解到激光手术可以治疗近视,便有了通过手术恢复视力的想法。

“海南眼视光学中心宣称,‘今天手术,明天即可通过体检’。”韦女士告诉记者,经过简单了解后,她缴纳了近2万元的费用,接

受了海南眼视光学中心的飞秒激光手术。

韦女士说,做完手术后,该中心的工作人员嘱咐她一周后复查,随后,韦女士便自行回家了。

术后次日,一觉醒来的韦女士发现,她的视力没有任何改善,无论是戴上还是摘下眼镜,看东西都很模糊。

随后,她前往海南省人民医院眼科检查,结果显示双眼裸眼视力没提升多少,且有“老花眼”的现象。

记者陪同韦女士来到了位于海口海甸岛世纪大桥附近的海南眼视光学中心。该中心主任,也是韦女士手术的主治医

生梁琼出面协商此事。

梁琼称,韦女士的手术十分完美,但因为没恢复好,术后视力会比较模糊。随后,梁琼给出了持续观察治疗方案。

韦女士对医生给出的答复并不满意,随后她联系了海口市综合行政执法局美兰分局卫生健康行政执法大队以及海口市美兰区卫生健康委员会工作人员到现场进行调查。

经过现场了解,海口市综合行政执法局美兰分局卫生健康行政执法大队副大队长李家利表示,这家医院属于正规的医疗机构,梁医生有医师资格证,是有资质做手术的。

“我们建议双方先协商解决,第二是通过行政调解,第三通过协会进行医疗事故鉴定。目前双方意见达不成一致,下一步还是需要医疗鉴定,我们将指导市民去海口市医学会申请医疗事故鉴定,经过结果确认双方责任,然后走法律诉讼,达到维权的目的。”海口市美兰区卫生健康委员会一级科员张鹏说。

据《南国都市报》

背投电视的“前世今生”

当年6.8万元买回家 现在仅卖60元

近日,有网友在社交平台上发布了一个视频,视频中讲述,青岛的李大爷1997年花68000元重金购买的东芝背投彩电,2022年被收废品的人以60元收走。

这些视频内容是真的吗?以前的背投电视现在到底价值几何?近日,记者前往重庆市中兴路旧货交易市场采访时了解到,二手商人早就不再收购显像管彩电、背投彩电、等离子彩电了,二手市场只收液晶电视和拿来收藏的黑白电视机。

据媒体报道,上世纪80年代末,人们成功研制出了背投电视。上世纪90年代,因为价格贵,某种程度上说背投彩电是身份的象征。新浪网2004年12月24日发布的新闻《市场在线京城背投电视价格大扫荡》中,提到了当时的背投彩电价格惊人:“LG 52SZ60DP这款产品(记者注:背投彩电)新上市的价格为36888元人民币。”2004年尚且如此,上世纪90年代的进口货自然更加昂贵。

不过20多年后,上世纪90年代重金购买的背投彩电,现在

就成了鸡肋。

彩电销售人士杜先生表示:“彩电经历了显像管、等离子、液晶三大阶段,曾经的背投彩电实际上是一个收‘智商税’的产品,曾经几万元一台的背投彩电,很快就被市场淘汰了。”

记者前往重庆的二手交易市场之一——中兴路旧货交易市场。一进入这个市场,记者就看到了多家收购、销售二手电视的门店,可这些门店清一色展示的都是液晶电视,没有背投彩电的踪影。

68000元的背投电视最后只卖了几十元,兴城电器行袁老板并没有感到奇怪:“能卖出去已经不错了!背投电视现在是真的没人要!又重又不清晰,卖出去的钱还不够搬运费!”

袁老板的说法也得到了同行的确认。附近一名女店主透露:“我现在也只卖液晶彩电,收背投彩电还不如收黑白电视机。现在黑白电视机属于收藏品,还有部分收藏爱好者会购买,只不过货源很难找到了。”

据上游新闻