

18岁女子竟然怀上八胞胎

减胎手术或在本周进行,家人希望能保住一个或两个

“河南女子怀八胞胎”的话题发酵,引发舆论关注。随后,当事人白女士将自己的社交平台账号改为了“八胞胎妈妈本人”,并在平台晒出一张“生殖医学科超声检查报告单”,该报告单显示白女士年龄为18岁。

“我跟妻子两年前在网上相识。妻子年龄不够,还没能领证,但该办的仪式我们都办了。现在妻子状态不错,也没有网上传言的不听医嘱,我们一家人都希望妻子和宝宝能平平安安。”11月27日,白女士的丈夫王先生向记者表示。

一孕八胎

“河南郑州女子怀八胞胎”的词条登上热搜,引发网友热议。

据悉,此前白女士在一家民营医院检查时,发现自己怀有六胞胎。后在郑州大学第三附属医院(河南省妇幼保健院)生殖医学科进行二次超声检查时,又意外发现自己怀的其实是八胞胎。

“孕妇是自然怀孕的,但她这种状况,可能是因为不规范使用促排卵药物导致的多胎妊娠。”河南省妇幼保健院生殖医学科主任医师管一春在接受采访时表示,“在当地,由于一些小诊所或民营医院不规范促排卵,导致多胎妊娠发生的情况比较常见。五胞胎、六胞胎、七胞胎都是有的,我们最多还见过九胞胎的。”

记者获悉,多胎妊娠对母体和胎儿都有着较大危害。白女士



怀孕女子在婆婆(右)陪同下接受采访。



怀孕女子展示检查报告。

晒出的一张“生殖医学科超声检查报告单”中显示,目前八个孕囊清晰可见。但其中,只有四个孕囊是可以看见胚芽以及原始的心管搏动,另外四个孕囊则看不见原始心管搏动。管一春表示,为了母婴安全,下一步要给该女子进行减胎术。

白女士在此前接受媒体采访时表示:“得知怀有八胞胎的消息,真的是又喜又惊。希望自己能够努力保住宝宝,保留四到五个最好。”随行的婆婆则表示,大人身体如果允许的话就留两个,“多了大人的身体受不了。”

11月26日,有媒体报道称,“医院建议白女士将八胞胎全部打掉”,而白女士的姐姐也向记者表示,因为省妇幼保健院告知他们的减胎结果是“全部打掉”,他们正在积极联系医院,希望能

保住胎儿。但当日,医院工作人员表示:“建议全部打掉的消息是谣言。”

18岁孕妈

11月25日,白女士在其社交平台上将ID更名为“八胞胎妈妈本人(河南)”,不仅向网友们分享了怀有八胞胎的喜悦,也表达了自己的担忧,希望网友们能帮他们介绍好的医生和医院,“能多保几个宝宝。”此外,白女士还晒出了自己的超声检查报告单。

有细心网友指出,白女士在该份报告单中显示的年龄仅为18岁,称其“年龄这么小,为什么要吃促排卵药?”对于网友提出的质疑,白女士回复称自己没有吃促排卵药,只是当时为了调

节月经不调,而找了医生调理身体。白女士的姐姐则在直播中含糊地回应称,“当时报告单上的年龄,是乱填的,孕妇已经二十多岁了。”

11月27日,记者独家采访到白女士的丈夫王先生,王先生表示,妻子的年龄确为18周岁,家人可能也怕有不好的影响,所以没有正面回应过。

希望母婴平安

“我们在一起两年多了,是自由恋爱,不存在什么骗婚、骗孕的说法。”王先生向记者表示,他今年23岁,是河南周口人,而妻子白女士是云南玉溪人,二人结识于网络,两人在一起后,妻子就随他来到了郑州。因为妻子年龄比较小,还不能领证,所以

目前他们只是举办了仪式。

有医生分析称,白女士怀有八胞胎,很大的原因是其年纪小,卵巢上的小卵泡会多一点,但又不排卵。再者因其身患多囊卵巢综合征,所以在用药时,可能用量过度了,促使多卵泡发育了。

对此,王先生也证实了这一点,称妻子确实在调理身体时,发现患有多囊卵巢综合征。“在医生的诊断下,打了促排卵的针,才打了一针。意外怀孕是我们没想到的,既然有了孩子,我们还是希望能保住一个或两个。”

“现在,妻子状态比较稳定,减胎的手术可能会安排在本周,我们也会依照大人的身体和孩子的实际状况去按照医嘱进行保胎。”王先生表示。

据《山东商报》

“理财课”变“劫财课”

“一元理财训练营”让一些年轻人频频踩坑

“自从学了理财课程,我现在的活来源已经不再靠工资了”“躺着也能挣钱”……近两年,大量名为“理财课”“财商课”的在线教学课程广告充斥于各大网络平台。

记者在采访中了解到,一些有理财需求的年轻人报名学习课程后,遇到“课程内容质量较低”“虚假宣传”“教师不够专业”等问题。还有学员反映合同中承诺“如认为课程价值低于价格,可全额退费”,可想退费时却面临重重阻力。

有专家指出,这些“理财培训”机构正处于野蛮生长阶段,无门槛、无资质、无监管现状等问题亟待解决。

“一元理财训练营”背后存在低价陷阱

今年3月,25岁的小杜在网上看到一则广告,声称只需要一元钱就可以获得专业私募基金理财师的直播授课和社群服务,添加助教微信还可以获得独家理财指导以及领取专业资料,“适合所有想要赚钱的人,包括理财小白、上班族、月光一族等人。”

小杜在一家国有公司工作,抱着“你不理财,财不理你”的心态,他尝试学习相关知识。

小杜向客服咨询了课程内容以及讲师团队。据介绍,直播课程共有7天时间,每天直播1个小时,内容包括如何挑选合适的基金产品做定投、个人理财有哪些基本原理和方法、什么是好的消费观等内容。看到课程介绍的推销链接中还附有不少学员的好评,更促使他下决心报名。

购买课程后,小杜添加了课程助理的微信加入群聊。进群时,群里已经有几百人。

因为加入群聊,小杜每天都会收到精品课程的推荐信息,“价格从2000元到8000元不等,分为基础班、协议班、火箭班等。”小杜告诉记者,在群聊中除了有老师极力推荐的进阶课程外,不时还会有人在群里发送付款截图,并声称听完这些课程“自己躺着就能赚钱”。小杜觉得这些人是“托儿”,在群里时不时发出付款截图就是为了营造出名额有限的紧张氛围。

最让他反感的是,课程助理会在一开始入群时私聊学员收集个人信息,包括收入、存款、负债情况和理财目标等。

退款维权难

在北京读大三的学生小张去年4月在社交平台分享了自己误入理财班的故事。她讲述,去年她曾在社交平台花9.9元购买“理财小白营”的课程。之后,在理财班“班主任”的推荐下又购买了进阶课程。

购买进阶课程的当天,小张下载了专门的APP试听课程,发现并没有想象中好。“课程一共有20节课,每节课时长大概只有10分钟左右。”小张介绍,她购买的这门课主要讲的是如何在经济上“开源”的方法,如怎样找兼职、培养技能,而类似的内容在很多社交平台上都可以找到经验帖。

在决定退款后,她联系了“班主任”。当小张表示自己无力支付并要求退款时,“班主任”拉黑了她的微信。随后,小张找到该APP的客服人员要求退款,客服人员以“课程为音频录播课,购买后无法保证没有使用,因此不予退款”为由拒绝了小张。

记者在小张所购买的理财课程APP中查阅发现,用户服务协议中写明,“本课程为线上服务内容,基于在线内容的特殊性和产品的整体性,客户购买后使用全部或部分课程或其附带内

容后,如非公司错误行为所致,恕不接受退款申请。”

这家在线理财教育公司的相关负责人表示在回复记者采访时表示,他们公司目前的退费政策是根据课程进度退费,类似知识付费的形式,不存在退费难的情况。当记者问到,既然如此,为何多家网络平台上都出现消费者对该公司的投诉时,该负责人表示,投诉也要看公司体量,该公司(之所以接到的投诉较多是因为)学员规模和友商有不小差距。

北京德和衡律师事务所高级联席合伙人裴虹博则表示,“如认为课程价值低于价格,可全额退费”这句话主观性很强,看似承诺课程效果不佳,学员可以随时退费,但实际上如果理财机构并没有退费意图学员则很难退费成功。

遇上培训机构虚假宣传该怎么办

针对上述案例,中国政法大学资本金融研究院教授、副院长武长海认为,参加上述类型的理财培训课程会造成两种结果:一是造成本身的财产损失,如课程费;二是可能被诱导落入一些投资陷阱,造成更多的财产损失。武

长海强调,任何投资都应当非常谨慎。目前从社会整体来讲,平均投资收益只有3%到5%,超出这个收益,可能就会有极大风险。

在消费者投诉平台“黑猫投诉”上,记者发现有关“理财课”的投诉有1000多条。主要的投诉问题集中于“理财课”的学费高昂、诱导消费、教师资质涉嫌造假、涉嫌虚假宣传,课程内容与承诺不一致、退费退款难等,其中涉及虚假宣传的投诉数量最多。

《侵害消费者权益行为处罚办法》第六条规定,经营者向消费者提供有关商品或者服务的信息应当真实、全面、准确,不得有下列虚假或者引人误解的宣传行为:采用虚构交易、虚构成交量、虚假评论或者雇佣他人等方式进行欺骗性销售诱导;以虚假的“清仓价”“甩卖价”“最低价”“优惠价”或者其他欺骗性价格表示销售商品或者服务。

裴虹博建议消费者在报名在线理财培训课时,要重点关注培训机构是否合理制定宣传策略,是否夸大或承诺培训效果,是否对教育、培训效果作出保证承诺,是否在合同中明确约定合同履行的内容和收费退费方式,尽到消费者的注意义务,避免自身权益受损。

据《中国青年报》