

开家花店、享受惬意的时光曾是她的梦想,而创业经历更让她体会了实现梦想的艰辛——

# 宋媛媛:帮爱好者开一间花店

本报记者 齐晓梅

## 带上3个月的孩子到上海参加培训

市民王茹自幼患有小儿麻痹症,家里又有两个年幼的孩子需要照顾,无法保证正常的工作时间。偶然间,她在某外卖平台上注意到,初心鲜花店在同行业中销量排名靠前,便萌生了学习花艺的想法。

今年10月,通过朋友介绍,她找到初心花艺培训学校的负责人宋媛媛。虽然对花艺感兴趣,但王茹有些自卑,对自己开花店没有信心。当时,培训班已经开课,宋媛媛还是留下她免费试听一天。那天,课程的主要内容是花艺行业前景分析。

“开花店是比较适合女性创业的项目,我们手把手教你开店,一定没问题。”培训间隙,宋媛媛找机会给王茹鼓劲儿。

2013年,宋媛媛大学毕业后,在外地一家食品公司工作,两年后辞职回到家乡沧州。

2015年的一天,26岁的宋媛媛去北京游玩时,被繁华商圈的一家鲜花店所吸引:从花店走出的人手捧一束娇艳的鲜花,脸上洋溢着幸福的表情。这一幕让她印象深刻,并在脑海里不停回放。于是,她萌生了一个想法——创业,开花店。

回到家后,宋媛媛买了几本关于插花技巧的书,每天捧着看。为了学习插花实操,她只身一人到北京那家花店做学徒。没有工资,食宿自行解决,但她还是选择留下来“偷师”,弄清花艺的门道。

早晨5点起床,晚上10点到家,早出晚归的生活宋媛媛坚持了4个多月。即使每天回到住处再晚,她也坚持买来花材练习插花手艺。

后来,宋媛媛在网上大量搜索“花艺培训学校”,经多次筛选、考虑,她到西安参加了花艺培训课程,但7天的培训时间却收获甚微。

这时的宋媛媛已结婚生子,但开花店的梦想却一直萦绕在脑海中。为此,她勇敢地走出了创业的第一步——带着只有3个月大的儿子到上海参加花艺培训创业班。

学习期间,宋媛媛充分利用课余时间,与老师徐嘉宜沟通交流。徐嘉宜就开花店的各种问题为宋媛媛答疑解惑,让宋媛媛增加了开花店的信心,也更加坚定了自己的创业梦想。

培训结束后,她回来就在自家小区临街租了间门面,开起了第一家花店。

“宋老师,我的花店开业了,目前运转良好,培训时学到的专业插花技法帮我在当地迅速打开了市场。”11月19日,宋媛媛的手机上收到学员王茹发来的一条微信消息。

2017年4月,宋媛媛在自家小区附近开了家30平方米的花店,取名“初心鲜花店”。如今,她带领20人的团队,在经营市区两家花店的同时,还开办了初心花艺培训学校,帮助千余名学员学习花艺。



宋媛媛示范插花技巧。本报记者 摄

## “宝妈”的创业从社区团购开始

苏楠是三个孩子的妈妈,丈夫在外地上班。她是一名全职妈妈,属于自己的时间很少。一转眼,三个孩子都到了入学年龄,她才有了些许空闲时间。

“虽然身为宝妈,但我也可以赚钱养家,也能通过努力实现自我价值。”今年6月,联系宋媛媛时,苏楠道出了心中真实想法。

交谈中,苏楠提到,之所以报名花艺培训班,是想学习经营管理理论和插花技巧。真正接触花艺后,她愈发相信这是个朝阳行业,有很好的前景。与此同时,她一

边参加培训,一边向宋媛媛咨询希望找到适合自己的创业途径。

身为宝妈,需要接送孩子上下学,没时间经营店面。宋媛媛建议苏楠利用宝妈身份,做社区团购。无需太多启动资金,经营和推广都可以通过互联网展开,即使没有实体店,客户仍足不出户就可以享受订花配送服务。

在宋媛媛的建议下,苏楠开始利用微信朋友圈建立自己的“根据地”。身边亲戚朋友、邻居成了她的第一批“顾客”,并成为鲜花社群引流的关键。而依靠“9.9元一束鲜花”,她又成功吸引了一批客户加入社群。

每当创业中遇到难题,苏楠总会给宋媛媛打电话请教。在宋媛媛的指导下,她在社群不定期搞些买赠等优惠活动,保持

微信群的活跃度。

就这样,苏楠每月有了稳定的收入。时间久了,她的鲜花社群知名度也逐渐大了起来,客户数量也多了起来。

一天,苏楠接到了一笔大订单——某单位订购了10个慰问花束,她兴奋地给宋媛媛打电话报喜。“初期,你制作简单分装花束比较多,复杂花束少,一定要保证鲜花品质,要知道口碑很重要。”电话这端,宋媛媛不断叮嘱她。

现在,苏楠每天都有订单,而她又又在自家楼下租了个车库布置成鲜花店,实现了线上线下相结合的升级。

## 驱车赶赴威海拜学生为“师”

创业肯定会遇上弯路,重要的是坚持。如今,初心鲜花店从最初一家30平方米的店面扩大到了两家店面,经营面积达300余平方米。宋媛媛从单打独斗到拥有20名员工,同时建立了一个销售、设计、制作较为完整的团队。而这一切,源于创业初期的一次变故。

2018年年初,花店刚步入正轨。然而,随着店里两名员工的相继辞职,宋媛媛再次成了“光杆司令”,店里的生意也深受影响。此时,她意识到学习经营管理的重要性。

面对挫折,宋媛媛并不气馁,而是想用行动证明自己。之后,她多次外出学习企业管理课程,并在招聘新员工后,制定了规范制度。

2018年3月,在经营花店的同时,宋媛媛创办了花艺培训学校,培训指导学员开花店。

在一期培训班上,一位在威海经营婚礼策划公司的学员引起了她的注意。交谈中,宋媛媛想跟这位学员学习一些宴会现场布置的技巧。

为了现场取经,宋媛媛开车7个多小时来到学员的公司,进行了3天系统化学习,从气球编制到气球造型,再到气球布景,以及不同场合下,气球与花艺的搭配技巧。“培训学校让我结交了很多朋友,我从他们身上也学到了不少知识,还通过学习气球派对的布置技巧开拓了新业务。”

几年下来,花艺培训学校已培训了千余名学员。宋媛媛说,鲜花可以传递爱和温暖,让她有勇气独自一人去大胆创业,并将成功经验分享给更多的人。

**分类广告**  
电话:0317-5590779

**心理咨询服务**  
1. 心理咨询  
2. 心理疏导  
3. 厌学叛逆  
焦虑抑郁  
社恐强迫  
情感困扰、心理创伤

4. 企事业单位群体分析疏导  
(防疫一线人员、学校免费咨询)  
沧州伍星健康咨询有限公司  
电话:5203413/13582745913

**专业空调维修**  
移机 加氟 回收  
15832799876

**出售**  
天津开发区,59-150平米,交通便利,水电齐全,价格面议。详情咨询 15533787817。

**上海康目视光**  
**入驻河北沧州**  
凭此广告可享受  
价值168元  
视功能检测1次  
价值380元  
视功能训练3次  
联系电话:16630827666  
0317-2023017  
13833769279  
活动地址:沧州市运河区南环小学对面南行200米(都市阳光花园底商106号)

**帮你找员工**  
代理员工招聘 资源置换  
电话:13931760178(微信同号)

**沧州狮源塑料制品有限公司 招聘**  
男工20名,要求身体健康,能够吃苦耐劳,工资待遇,7000-9000元,两班倒,单位可住,中午有工作餐。  
手机:18713092895  
18632711338  
地址:沧县姚官屯工业路7号

**急招临时工、小时工 兼职人员、长期工**  
160-200元/天

物流公司急招临时工20名,要求男性,年龄50岁以下,主要负责快件装卸分拣工作。  
工作时间:光上夜班,装卸工作时间为晚21:00—早9:00,分拣工作时间为晚19:00到早8:00,工资日结160元,月结180-200元,中午休息1-2个小时。  
工作地点:沧州德邦物流中转厂佳兴物流园附近  
电话:15130813088 丁经理 (微信同号)

**养生会所急聘**  
盐山水韵江南足疗养生会所位于金泰大酒店对面,经营面积2000多平米,是一家集养生、保健、简餐、商务多功能一体的大型休闲会所,装修豪华、环境优美、停车方便。本会所现有技师30多名,技术一流,是你商务宴请,餐后休闲,朋友聚会,保健养生的不二之选。因本店扩大经营,现招聘技师10名,年龄35岁以下,身高1.60米以上,保底9000-12000元,另招店长、主管、服务生、保洁、厨师、水电工等岗位,待遇面议。  
联系电话:13373173811  
联系人:陈经理