

清晨4点多,许多老人就开始去门店边等待,为的是体验一把“神奇”的艾灸椅。先是为你免费艾灸,再是让你花钱买月卡,最后让你掏5000多元购买“治病椅”——

“神奇”的艾灸椅,“套”住多少老年人

本报记者 摄影报道



艾灸馆内“一座难求”

10年计算,一年也就500多元,等于每月花40多元,一天花一块多钱。艾灸椅可供多人使用,所以等于一次只花几角钱就可以享受艾灸治疗。在外面,做艾灸可都是几十元的价格呢!”

按摩床的教训

刘红英每天去艾灸馆免费体验,引起了家人的“注意”。在家人的追问下,她道出了实情。儿子一听,立马说,“妈,你忘了你买按摩床的教训了吗?”

原来,3年前,刘红英曾在朋友介绍后去体验了一款按摩床。免费体验了三个多月后,刘红英就仿佛被洗脑了一般,非要买这张售价1.3万元的按摩床不可。

为了说服家人,刘红英还把这款按摩床的产品宣传单带回家,让家人看。宣传单上写着:按摩床的适用范围为“颈椎病、腰椎间盘突出、腰椎小关节紊乱及腰肌劳损等的辅助治疗,盆腔炎、腰肌纤维组织炎的治疗或辅助治疗。”在其列举的“治疗有关的疾病类型”中,从普通的感冒发烧到胆结石、糖尿病、妇科病等,有50多种类型。

最终,刘红英在和家人“斗争”了一个多月后,买回了那张“包治百病”的按摩床。开始时,刘红英坚持每天躺上面进行半个小时的按摩。一年以后,她再按摩就觉得腰部不适,按摩床也就闲置了。按摩床并没有治愈刘红英多年的慢性病,反而在她多次搬家时造成了很大麻烦。每次家人嫌按摩床占地,扔又舍不得,卖又卖不掉时,刘红英也都会后悔一番,不该买这张按摩床。

刘红英的儿子张春勇至今提起按摩床还很生气,“我妈平时非常节俭,几百块的衣服都舍不得买,在买菜时经常为了几角钱跟人讨价还价半天。我为此多次劝说,但没有起到作用。她还是拿着省吃俭用的积蓄去买了一张上万元的按摩床,拦都拦不住。”

张春勇看到母亲又迷上了“神奇”的椅子,不断地给母亲打“预防针”,“这个世界上怎么可能会有包治百病的東西,如果真那样,还要医院干什么!不管人家说得多么好,这次说什么也不能买了。你要真觉得很需要,我给你到正规厂家去买。”

这次,儿子的劝说,刘红英听进去了。她告诉儿子:“这次,我绝对不买。”

但是,工作人员的各种劝说让刘红英这几天又犹豫了:“如果只花几千块钱就能买来健康,我是不是应该再尝试一下呢?”

张春勇无奈地摇摇头,他知道,接下来还得和妈妈“斗智斗勇”……

不到20平方米房间里,整整齐齐地放着40把椅子。屋子的最前面还放着一个液晶电视,循环播放着艾灸椅的广告。

8点50分,拿到号牌的老人们鱼贯进屋,对照着手里的号牌,找到椅背上的数字,按号入座。

这时,67岁的刘红英急急忙忙地进来,大声询问着:“还有号吗?”

一名工作人员答道:“早就发完了,等下一场吧!”

刘红英失望地看了一眼屋里,40张椅子上全都坐满了人。她懊丧地嘟囔了一句:“赶紧慢慢赶还是晚了,等下一场又得一个小时。”

旁边一位穿红坎肩的老人接口道:“我8点20分就到了,也没领上号,你这个点才来,能赶上下一场就不错了。”

这“一座难求”的椅子有什么用呢?为什么老人们都要争这把椅子呢?

免费的体验

刘红英家住万泰丽景小区,今年8月的一天,她在小区遛弯时听人说,有一处艾灸馆可以给人免费艾灸。凑过去一打听,一位头发花白的老人正眉飞色舞地给大家介绍着免费艾灸治病的事,并约着邻居们一起去。

一听不花钱,几位老人都上心了,纷纷答应第二天去看看。

这家艾灸馆里间做艾灸,外间放着两个长条凳子,供老人们休息、等待。

工作人员满脸笑容地和体验者打着招呼,热络地聊天,显得格外亲热。刘红英一进去就没办法由地感觉很亲切。

第一次去,刘红英获赠了一张5次的体验券,凭此券可免费享受价值68元的艾灸5次。

体验券上还写着介绍人的名字,也就是那位头发花白的老人。

听工作人员介绍,体验券使用完毕后,再想做可以花钱办月卡,月卡收费20元或30元不等。如果老人能介绍朋友过来,还能获得赠送“次数”和礼品。

等待了半个多小时,刘红英终于坐在这个放着红光的椅子上。据工作人员介绍:“凳子下面放着艾绒,加热后,艾绒的药效就会释放出来,直达人体病灶。”电视机的屏幕里播放的广告称:这种艾灸椅子能治很多病,对高血压、高血脂和糖尿病等慢性病都有好处。

40分钟的体验结束,刘红英出来后,外面屋里已经有几十名拿着号牌等待下一场的人了。

第一次体验感觉不错,后来几天,刘红英又接连去了几次。

天没亮就去排队

去的次数多了,刘红英渐渐摸清了艾灸馆的营业时间。这家艾灸馆每天可以体验8场,每场40分钟,一场可容纳40人。

因为体验者很多,工作人员每次都会提前半个多小时发放号牌,体验者要拿号牌入座。

最早的一场体验时间为早上6点至6点40分,工作人员5点15分左右会去开门,发放当天第一场活动的号牌。

每天凌晨4点多,为了领取第一场的体验号牌,一些老人就会带着马扎在艾灸馆门前等候。

上午最后一场在10点30分结束,下午最后一场4点10分结束。有老人对此有意见,和工作人员反映:经常领不到号牌,要求多开几场。工作人员解释说:“中午11点,下午5点多,都是老人们该接孩子、回家做饭的时间,人不太集中,没法开。”

最后,在大家的一再要求下,艾灸馆在晚上又加了一场体验。

艾灸馆里还有传授健康知识的“老师”。“老师”态度很好,对台下的“学生”左一声叔叔右一声阿姨地叫着,每天传授完健康知识后,还会和老人们唠唠家常。

刘红英使用完免费的体验次数后,又花20块钱买了一张月卡。她说:“一天一块钱也不贵,孩子们都上班去了,每天在家闲着待着也无聊,就当出来散心解闷了。”

只要老人们连续不缺勤地

去5次,艾灸馆还会给体验者抽纸、脸盆、提篮等实物奖励或者免费体验次数。

为了不错过“出勤”奖励,刘红英每天坚持去艾灸馆。

后来,刘红英发现,授课“老师”传授的健康知识越来越少,讲产品功能和作用的时间越来越多。

“老师”称,这种艾灸椅使用航天材料制作,对多种疾病有效;买艾灸椅赠送两年用量的黄金艾绒、蕲春艾条;原价万元的艾灸椅经过总部特批,回馈老顾客,限时只需要5590元,随时恢复原价;在艾灸馆,条件有限,顾客只能体验干熏的效果,买回家,可以使用湿熏等其他功能,疗效更佳;很多老顾客的睡眠问题、肠胃问题都得到了解决;做了一段时间的艾灸后,顾客再去体检,肺结节、卵巢囊肿都已经消失了……

“老师”常常在讲课时说:“人老了,健康最重要。不能光把钱省下,命没了。靠儿女不如靠自己,身体健康才能不给孩子添麻烦。”

“不用向儿女请示”

在艾灸馆,刘红英还遇到了两位以前的老邻居,李萍和张晓菊。

李萍告诉刘红英,上个月,她刚买了一把艾灸椅。刘红英奇怪地问:“你买了椅子,怎么还来艾灸馆呢?”

李萍笑着说:“在家还得花自己的电费,在这免费。还能和你们聊聊天,多热闹呀!”

一次,张晓菊神秘兮兮地叫着两个老姐妹:“我和儿子说了

想买这个艾灸椅,结果儿子说这是骗人的。你们说呢?”

原来,张晓菊和老伴在艾灸馆已经体验了两个多月了,想买一把艾灸椅回家,结果和儿子一说,儿子坚决反对:“妈,你们一开始去我就知道那肯定是推销产品的,但也没拦着你们。反正基本等同于免费体验,愿意去找同龄人聊聊天就去吧,但掏钱交智商税的事咱可不能干。”

张晓菊的儿子在网上搜索到了外观、功能一模一样的艾灸椅,售价在400元—1500元之间。

刘红英在张晓菊的手机上看到了搜索结果:上面的几十款艾灸椅,除了品牌和艾灸馆的不一样,其它都差不多。

就在三人讨论着艾灸椅该不该买的时候,这一场次的体验开始了。

讲述了几句健康常识后,工作人员仿佛听到了张晓菊等人的谈话,开始介绍起了网上的艾灸椅。介绍的核心内容就是:网上便宜的椅子都是仿品,疗效不佳。

正说着,工作人员往外搬了两把全新包装的艾灸椅,并说,是两位上周就交了定金的老人来提货了。

随后,两位买家还向体验者们介绍了一番坚持做艾灸的益处,并像老朋友一样劝道:“咱们都辛苦了一辈子了,老了该享福了,享福的前提就是身体要健康。身体不好,一切免谈。咱都有退休金,买把椅子又不用花儿女的钱,不用向他们请示。”

工作人员还给老人们算了一笔账:“一把艾灸椅5590元,可使用二三十年,哪怕只按使用