

新能源汽车销量日益攀升,那么——

# 二手新能源汽车,现在“香不香”

本报记者 李昕也

“想买一辆二手的新能源汽车,可是网上说二手新能源车贬值快,换一块电池要花不少钱,担心买完砸手里。”市民赵军和爱人都是工薪阶层,家里有一辆燃油汽车。为了方便接送孩子、上班,他们想再买一辆二手新能源汽车。

“两年左右的车,保值率非常低,售价不足新车的一半”“贬值快、市场混乱、缺乏统一评估标准”“换电池还不如买新车”……网上的信息让赵军心里挺没底。

二手新能源汽车的价格真的是“拦腰斩”?是否值得买?对此,记者进行了调查采访。



资料图

了1500辆长城旗下的一款新能源车,2020年采购价每辆是3.8万元左右,之后的采购价涨到每辆4.2万元,还没有现车。”

宋巍也表示,从去年开始,部分新款新能源车二手“身价”开始上涨。例如,小鹏G3车型,新车售价为16万元左右。2019年出厂的这款车,在2020年底二手销售价为9万多元,现在售价近11万元。“按以往逻辑,汽车开得时间越长越不值钱,但目前新款新能源二手车的价格不降反升。”

## 3

### 完善服务与配套 市场未来可期

随着新能源汽车市场保有量增加,二手车细分市场的关注度也在逐步提升。相关数据显示,截至今年6月,我国新能源汽车保有量已突破600万辆。中国汽车流通协会预计,国内新能源二手车市场将迎来高速增长阶段。

沧州博航汽车销售服务有限公司经理刘金鹏负责新能源汽车新车的销售。他告诉记者:“新能源汽车的‘三电系统’一般质保为8年或12万公里,所以在质保期限内,如果不是人为损坏,不用担心电池的更换问题。”

据了解,新能源二手车成交时的里程数也普遍偏低。据统计,60%的新能源二手车成交时的里程数不足5万公里。其中,成交时里程数不足3万公里的占比为37%;3万至5万公里的占比为23%。

沈文军说:“‘三电系统’是考量新能源汽车二手车的重要指标。我们收车也有一定的标准,会专门检测新能源二手车的电池衰减程度,有问题的车辆我们不会收。”

他认为,要做好二手车销售,售后服务很重要。“消费者购买二手车后,后期需要维修时,公司会免费提供代步车,就是为了让消费者没有后顾之忧。”不过,沈文军坦言,目前市场上新能源车的维修技术人员还是太少,而且部分售后维修收费标准并不透明。

沧州市汽车流通协会会长张瑞认为,目前新能源汽车的配套设施仍存在很多的不完善,这也直接影响了二手车价格。完善充电桩、停车场、零配件等使用配套设施,形成规范稳定的评估体系,将会给新能源二手车交易量带来质的提升。

## 1

### 5年前新能源汽车 二手价格“拦腰斩”

“2016年至2019年,二手新能源车的贬值率的确很高。但在2020年后逐步在回升,2021年回升比较明显。”北京车易得新能源汽车科技有限公司创始人沈文军告诉记者。

去年1月,沈文军在沧州开了一家车易得新能源汽车超市,主营二手新能源车的销售,目前全国已有10余家加盟店。沧州门店以销售北汽、长城、奇瑞等品牌的二手新能源汽车为主,车源主要来自车企。店里存车以家庭用车为主,每辆售价1万元至5万元。

沈文军介绍,传统燃油车的价值一般由占据成本最高的发动机、底盘、变速箱“三大系统”决定,而新能源车成本最高的当属“三电系统”,即电池、电机、电控。“电池作为新能源汽车的核心部件,很大程度上影响了新能源汽车的再次交易价值,电池衰减速度、技术更新等对新能源汽车也有很大影响。”

沈文军说:“前些年新能源汽车车补很高,导致售价也高。再转卖时‘落差’很大,残值就非常低了。比如,2016年出厂的北汽EX200车型,续航200公里,售价20万元左右,而现在二手车销售价格不到3万元。时间过长会导致动力电池衰减,其保值率下降是必然的。”

记者了解到,电池衰减只是一方面,产品的迭代速度也是重要原因。通常,燃油车4年至5年进行一次迭代是正常的,但新能源车的迭代几乎是每年一次。在这样的迭代速度下,造成了老款车在市场上竞争力严重不足。

据相关统计数据,车龄不满3年的新能源二手车成交占比高达48%;3年至5年的新能源二手车成交占比为36%;5年以上新能源二手车成交占比仅为16%。

## 2

### 产品更新迭代加快 二手新款车涨“身价”

随着国内新能源汽车产业链的逐步成熟,软硬件的迭代更新,车辆在规模化

和电池材质、底盘架构等方面不断突破,车企制造的成本进一步降低。

沈文军介绍,新能源车成本最高的是电池,电池的更新换代直接影响了新能源二手车的保值率。“电池占了新能源车制造成本的二分之一,现在的电池采购成本价降低了三分之二。以北汽EU260的车型为例,电池容量为41度,生产商3年前电池的采购价近8万元,现在采购价为2万多元。2021年生产的北汽EX3车型,电池续航500公里,新车价格为8万多元。”

1058新能源汽车总经理宋巍告诉记者,店里的二手新能源车车源多数是私家车。“有七成私家车主换车原因是想更换更好的新能源车。”

沈文军坦言,二手新能源车比传统燃油车贬值率要高一些,但最近一两年,部分品牌的新款新能源车型的保值率和二手燃油车差距逐渐缩小。

比如,2018年出厂的蔚来ES8车型,刚上市时销售价格40多万元,2019年二手车卖20多万元,价格相当于原车50%左右。而2019年出厂的同款车型,2021年的二手价格保值率达到68.5%,回升了近20%。“这取决于新能源车的品牌、配置、使用年限。”

沈文军告诉记者:“去年,公司采购

## 渤海新区进一步摸排整治“低老坏”小化工

在全省化工攻坚行动“四个一批”整治的基础上,渤海新区在全区化工医药危险化学品企业中进一步摸排整治“低老坏”小化工。制定方案,明确标准,并通过专家量化评估的方法,对22家涉及企业打分类,实施“关闭取缔一批、搬迁转型一批、提升改造一批”。目前,正在全力指导企业制定提升改造方案。

## 黄骅市组织召开第一次全国自然灾害综合风险普查清查工作调度培训会议

近日,黄骅市普查办组织召开“第一次全国自然灾害综合风险普查清查工作调度培训会议”,会议对自然灾害普查工作的总体目标、普查内容、时间安排作了强调,一是各参与单位部门务必对此次普查工作提高重视,科学组织、精心谋划,严格按照各行业部门普查技术规范要求开展清查、调查工作。二是严格审核数据质量把关,确保清查工作数据准确,按照省市时间节点要求完成清查任务。

## 加强应急管理 共建平安沧州

### 沧县启动第一次全国自然灾害综合风险普查

一是制定具体工作方案和工作配档表,统一调度,整合资源。二是全力推进普查工作,确保2021年底按时完成普查任务。三是普查办牵头,充分利用第三方专业技术力量,统一组织自然灾害综合风险普查专项培训,确保普查员尽快掌握普查工作的基本技能,为普查工作的开展打下坚实基础。

### 青县科学部署筑牢防汛铜墙铁壁

一是领导重视,科学安排部署,确保子牙新河行洪安全的对口支援工作。二是加强培训,确保人员安全,督导有关部门加强对一线工作人员的安全培训和对进行南小堤加高加固工作人员的技能培训,确保工作安全有效开展。三是备齐防汛抢险物资,开展好群众安全宣传引导,及时发布雨情汛情预警信息,做好各项防范处置,确保

### 安全平稳度过洪峰

### 吴桥县“三强化”全力做好行洪安全工作

一是强化领导包联。吴桥县四大班子领导全部包堤包洼,亲临一线,靠前指挥。二是强化堤防巡查。巡逻队伍24小时不间断巡查,及时清除行洪安全隐患,行洪河段设置警示标识,实施交通管制,确保人员安全。三是强化应急值守。领导带班24小时严格值守,配齐防汛机械、抢险物料,发现险情及时处置到位。

### 孟村回族自治县周密部署做好疫情防控安全生产工作

一是严防死守,把好企业防疫关口。将企业防疫作为安全生产监察监管的一项重要内容,并指导企业疫情防控工作。二是做好本职,监督企业安全生产。全面监察监管,全面排查,定期复查、守住安全底线。三是加强正面宣传,引导企业落实网

络培训制度。利用各种媒体平台及时宣传疫情应急和防控知识。

### 肃宁县落实领导包联做好疫情防控期间入企督导

为深入贯彻落实领导包联制度,进一步做好当前疫情防控期间安全生产入企督导工作,肃宁县主要领导深入包联企业进行督导检查并对疫情下安全生产作出要求,一是严格落实企业安全生产主体责任,严防生产安全事故发生。二是切实抓好疫情防控,确保疫情防控和安全生产两手抓、两不误。

### 运河区严抓疫情防控稳住安全生产

运河区及时制定疫情防控应急预案,对受到疫情影响的企业进行摸底排查,针对重点涉疫企业及时进行风险研判,同时对保障民生持续运行的加油站、大型商场等19家企业进行点对点安全指导。加大监督执法力度,对发现的问题隐患分类列出问题隐患清单、整改清单和责任清单,运用信息化手段对企业进行远程监督。

沧州市应急管理局宣