

●为了让蚂蚱吃得健康,黄骅农民邓金峰和妻子承包了10亩地,自己种黑麦草和玉米;  
●为了让蚂蚱吃得尽兴,他们定好时间,一天喂食四次——

# “特级蚂蚱”养成记

本报记者 田真 本报通讯员 张帅

6月13日早上4点多,邓金峰和妻子刘青就开上六轮农用车去地里割玉米苗。两个人配合默契,不到两个小时,就割够了蚂蚱们一天的口粮。每天去地里给蚂蚱割草料,成了两个人雷打不动的“工作”。

家住黄骅市柳林庄村的邓金峰夫妇养蚂蚱已近7个年头,养出来的蚂蚱又大又肥,被客户们称为“特级蚂蚱”。



邓金峰和妻子刘青喂蚂蚱 田真 摄

量高,合理喂食是关键。

几年摸索下来,夫妻俩积累了经验,根据蚂蚱的生长习性制订出最佳喂食时间:每天早上7点至8点之间喂食第一餐;10点左右喂食第二餐;下午2点到3点之间喂食第三餐;最后一餐则在下午5点左右。

制订好喂食时间表,就得严格执行。为此,夫妻俩把家安在了紧挨着蚂蚱大棚的简陋房子里,成天跟蚂蚱一起生活。虽说每隔2小时喂食一回,但是一个人喂食完这20个大棚就得一个小时。一到夏天,棚内温度高达50℃,人走进来简直就是“蒸桑拿”。

除了喂食时间,喂食量也有讲究。蚂蚱只吃新鲜的草料,草料放多了很容易霉,导致浪费;放少了,蚂蚱不够吃,相互争斗,会造成产量下降。成虫蚂蚱进食量最大,这20个大棚一天下来就得1000多公斤草料。

“其实也没有什么窍门,主要是吃得苦、足够细心,每天坚持下来就能养好蚂蚱。”刘青说,每当看到蚂蚱“羽化”(也就是长出翅膀)之后,一只只趴在纱网上,透亮的翅膀一张一合,就觉得自己的辛苦没有白费。

## 1

### 初次养蚂蚱 损失了一半多

邓金峰之前跟妻子刘青经营着一家饭店,他们发现食客们对油炸蚂蚱这道菜非常喜欢。看到了其中的商机,他萌生了人工养殖蚂蚱的想法。

2014年3月,邓金峰在地里搭起5个大棚,并从孟村的养殖户手里买来了3公斤蚂蚱卵,养起了蚂蚱。

“没过多久,原本活蹦乱跳的蚂蚱成片成片地死,很快,三个大棚的蚂蚱都死光了。”干劲十足的邓金峰望着一片狼藉的大棚,既心疼又绝望。

蚂蚱为啥全军覆没呢?邓金峰火急火燎地去询问有经验的养殖户。“问题出在蚂蚱吃的麦麸上。普通麦麸会有部分药物残留,蚂蚱吃了这些麦麸,出现药物中毒从而造成大面积死亡。”

搞清楚状况后,邓金峰在蚂蚱的饮食上更加用心,专门去面粉厂买经过提纯的麦麸。邓金峰告诉记者,蚂蚱不抗药,得处

处小心,稍有不慎就会出状况。“有一次,我把油漆桶随手放在大棚旁边,结果发现挨着近一些的蚂蚱死了。原来,油漆的刺鼻气味也让它们吃不消。”

## 2

### 自己种草料 让蚂蚱吃得健康

邓金峰养蚂蚱,可谓频频“中招”,虽然病亡没有第一次那么惨重,但是时有发生。究其原因他们经常去地里割新鲜的尖叶芦草给蚂蚱喂食,有些打回来的草挨着别人的地边儿,被喷洒了农药。

“一旦蚂蚱吃了沾有农药的草,十来分钟就倒地,根本没有任何补救办法。”直到现在回想起来,邓金峰仍觉得后怕。

为了避免草料被农药污染,他和妻子只能到河边、深沟等少有人去的地方打草。“每次喂食的时候总是提心吊胆的,先拿小范围的蚂蚱做试验,确认没有问题了,才敢放心喂。”

后来,夫妻俩一商量,干脆自己给蚂蚱种草料。一般情况下,养蚂蚱从每年3

月中旬开始,持续到10月中旬,总共分4茬。

为了让蚂蚱吃得健康安全,邓金峰可没少下本儿。他承包了近10亩的土地,专门用来种黑麦草和玉米。3月份种玉米,收秋后种黑麦草,以保证蚂蚱在每个阶段都能吃到新鲜的黑麦草、玉米秸秆。

自家种出的草料不打农药、无污染,蚂蚱的喂食从此没了后顾之忧。

## 3

### 制订时间表 一天喂四餐

蚂蚱大棚高约2米,跟普通蔬菜大棚稍有不同的是,全部采用透气的纱网和塑料膜,入口处还装有拉链,看上去像是个巨型白色蚊帐。走进大棚,密密麻麻的蚂蚱“铺”了一地,或爬或跳,有数万只之多。

像这样的蚂蚱大棚,邓金峰夫妻俩共管理着20个。说到蚂蚱的生长周期,邓金峰说除了头一茬需要50天左右,其余的三茬只需30多天就可以出棚。

刘青告诉记者,要想蚂蚱长势好、产

## 4

### 蚂蚱不愁卖 效益翻几番

蚂蚱,曾经是让人倍感头疼的害虫,如今因营养价值丰富、蛋白质含量高,成为餐桌上的美味佳肴。

邓金峰夫妇养殖的蚂蚱品种好、个头大,一上市就成了抢手货,供不应求。“距离蚂蚱出棚10天左右,我只要把消息发到朋友圈,这一茬很快都预订完了。”邓金峰说,还有些本地人开车上门来买蚂蚱,一次至少带走四五十斤。有时候,客户买不到,还会埋怨他们养的蚂蚱太少。

采访当天,邓金峰告诉记者,棚内养的是今年的第二茬蚂蚱,还有大概20天就会出棚,已经有山东聊城的经销商打招呼要收购。

邓金峰笑着给记者算了笔经济账:“8亩地如果种粮食的话,一年毛收入在10000元左右。如果养蚂蚱,能搭建20个棚,一年出四茬,一茬蚂蚱能出3600斤以上,每斤蚂蚱的批发价在16元左右,一年的毛收入就是23万元,刨去租地的成本,其经济效益是种庄稼的十几倍。”

# 舍小家为大家 做优秀建行人

## ——记建行肃宁支行副行长温曜宇



在肃宁建行,有一个操着肃宁口音的山西人,他叫温曜宇,今年32岁,中共党员,2014年4月入行,现任肃宁支行副行长。

虽然年轻,温曜宇却有着超强的业务能力和出色的工作业绩。2013年7月大学毕业后,温曜宇通过考试进入建行工作,被分配到了肃宁支行。从大都市来到小县城,温曜宇踏实工作,从柜员、产品销售经理、大堂经理、对公客户经理、客

户部主任、挂职副行长一路走来。时间改变的是他的阅历,不变的是他从入行就写下的誓言:立志发挥自己的才能,做一名优秀的建行人。2020年,在抗疫战役中,每个建行人肩负使命与担当,助力国家疫情防控和复工复产。疫情最严重的2月份,温曜宇得知当地某大型企业被列入省级疫情物资重点保障企业,但因订单巨大面临资金短缺的困难。他一边和分行领导汇报,一边想办法去企业实地调查、收集材料。平时去一趟该企业就需要1个多小时,疫情期间人员出入更是受到严格管控。温曜宇克服困难,连续一周往返于单位和该企业之间,

以至于很多卡口工作人员都认识他是“建行小温”了。功夫不负有心人,在他和团队的努力下,该企业7000万元流动资金贷款顺利获批,从受理到批复仅用半个月时间。该公司负责人握着小温的手激动地说,“万万没想到建行手续如此简单、效率如此快,刷新了我对建行的认知。感谢温曜宇,感谢建行”。该笔贷款的投放大大提高了建行在当地的影响力,获得了当地政府的高度赞扬。这是温曜宇日常工作的一个缩影。他常说业务是跑出来的,因此,他一直奋战在对公业务的最前线,亲力亲为,提高获客能力。同时,不管寒冬酷暑,温曜宇走村串巷,上门营销集体

济组织开户和涉农贷款营销。做优秀建行人,六个字的誓言,简单又不易,温曜宇真的做到了,为此他对家庭亏欠太多。“我最对不起的是我的妻儿父母,他们为了我,为了这个家付出太多”。因为工作忙,孩子出生后,温曜宇的父母就不远千里从山西老家来到河北肃宁,一心一意帮他照顾孩子和家庭,让他没有后顾之忧。由于工作原因,每天孩子还没醒,他就上班了,下班后孩子已经入睡。

很多小两口周六日出去旅游、购物,可温曜宇周末加班是家常便饭,很少陪伴妻儿。

辛勤地付出总会有丰厚的回报。在支行班子的坚强领导和全体员工的辛勤付出下,肃宁支行各项对公业务蒸蒸日上。截至2020年末,对公存款、对公贷款、债券承接率、乡村振兴、结算业务、国际业务等等指标均位居系统和同业前列。

凭着对建设银行的忠诚和对职业的崇尚与热爱,他以热情而真诚的服务换来了客户日益增长的忠诚度和美誉度。用点点滴滴的真情绘成了一幅日益丰富的多种客户资源画卷。在这片为之付出汗水、真情的银行市场中,他奔波着、奉献着……

狮城善建者 建行风采录