

中捷产业园区一家三口一氧化碳中毒

多人见义勇为冲进屋内救人

本报通讯员 董文胜 本报记者 苏少静

近日,在中捷产业园区,王某一家三口一氧化碳中毒。他们命悬一线之际,4名好心人及时相救。目前,中毒的一家三口已经转危为安。

一家三口晕倒 好心人及时相救

20日上午9点左右,中捷产业园区交通运输局工作人员付洪刚外出办事,路过当地捷克村商业街一家饭店时,发现一名男子瘫倒在饭店门前。

付洪刚赶紧跑上前。此时,地上的那名男子面色苍白、浑身无力。

看到付洪刚跑了过来,这名男子用微弱的声音说了一句“打120”,便晕了过去。

意识到情况不妙,付洪刚马上拨打了120,并打算去饭店里喊人来帮忙。然而,走到饭店门口,付洪刚突然闻到一股刺鼻的气味儿。他往屋里一看,地上还躺着两名女子。

“不好,可能是中毒了。”来不及多想,付洪刚屏住呼吸跑进屋里,打开紧闭的窗户通风换气。随后,他又跑到屋外,大声呼喊着:“救人呀!救人呀!”

这时,附近的冀鲁果蔬超市



现场救人情景

本报通讯员 摄

员工孟岭杰、魏艳峰听到了付洪刚的呼叫,赶紧跑过来帮忙。3个人迅速冲进屋里,合力将地上的两名女子抬到室外。

随后,他们再次进屋,找到并关闭了泄漏的液化气阀门,又找来被子为躺在室外的3个人御寒。

好心女子为救人 手指受伤

不一会儿,被救的男子醒了过来,他用尽力气喊了一声“屋

里还有人”。付洪刚赶紧告诉他,屋里的人已经获救。

此时,被救出来的两名女子仍在昏迷。其中,年龄稍大的女子口吐白沫、浑身发抖,她的牙齿还咬住了自己的舌头。

宏源吊装有限责任公司员工户春静从附近经过时,正好看

到了这一幕。为防止这名女子咬断舌头,户春静立刻上前用手去掰这名女子的嘴,并大喊:“快去屋里拿筷子!”

有人把筷子拿来了,户春静的左手大拇指却被这名女子死死咬住。“旁边的人赶紧去掰那名女子的嘴,我把手抽出来后,他们就把筷子放进了她嘴里。”户春静说,当时,自己的大拇指鲜血直流,指甲也被咬断。

120救护车赶到后,大家一起配合医生,将这3人抬上急救车送往医院。

三人晕倒原因 一氧化碳中毒

据了解,因跑进充满液化气气的屋内救人,付洪刚、孟岭杰和魏艳峰出现了喉咙痛、胳膊发麻等症状,目前已无大碍。户春静也到医院对伤手进行了处理。

昨天,记者联系到被救男子王某。他说,经医生诊断,他们一家三口是一氧化碳中毒。因抢救及时,他们脱离了生命危险。

据了解,通常情况下,液化气泄漏后,因燃烧不充分会产生一氧化碳。

目前,王某家中液化气泄漏的原因尚在调查。

花钱开会员、找抢购软件,甚至专门飞往贵州……这个春节,为了抢购平价茅台酒,有人想出了各种办法——

令人疯狂的茅台酒抢购大战

本报记者 霍钢杰

这个春节,茅台酒成了抢手货。天猫商城、京东商城、实体商场……哪里有平价茅台酒,哪里就会有人抢购。

在这场疯狂的抢购大战里,大多数失意而归,也有少数人最终如愿。

茅台酒一瓶难求

“早早定好了闹钟,每次开抢前都以为自己能抢上,但是始终没能如愿。”谈起自己抢茅台酒的经历,市民崔先生嘴角划过一丝苦笑。

崔先生说,春节前为了买到价格优惠的茅台酒,他每天都会登录电商平台,预约次日的抢购资格。看到图标按钮变成“立即抢购”,他会条件反射似地迅速点击。

崔先生说,在电商平台上,53度飞天茅台酒只卖1499元,市面上可没有卖这么便宜的。按照崔先生的说法,在这些电商平台抢购茅台酒,即使需要额外花钱开通会员,也比市场上便宜很多。

无奈的是,在经历了将近一个月的尝试后,崔先生仍然颗粒无收。

“每天一快到抢购时间,我就开始紧张。”崔先生说,有时闹

铃还没响,他就已经登录电商平台开始不断地刷新。但是,为数不多的购买名额会在一瞬间被抢光。

前不久,在又一次抢购失败之后,崔先生选择了放弃。

像崔先生这样的,还有很多人。

市民庞女士认为,参与各大电商平台的抢购,其实是和全国各地的人一起抢,“中奖”的机会太小了。她说,沧州信誉楼推出了一个活动,如果市民拥有该商场的会员卡,并且积分满5000分,就可以通过预约的方式参加平价茅台酒的抢购活动。

不过,到该活动结束,庞女士也没能抢到一次。

记者走访一些烟酒店后得知,春节前后,沧州市面上的53度飞天茅台酒基本无货。个别有购买渠道的,报价多在3300元左右。

抢到就是赚到

和大多数人相比,市民马女士比较幸运。去年12月份,她在天猫超市抢到了两瓶500毫升的53度飞天茅台酒。

当时,马女士和男朋友聊天时得知,酒厂给出的茅台酒指导价和实际的市场价有很大差额。于是,他们开始通过电商平台进



行抢购。

“我提前把茅台酒放进购物车,快到抢购时间时,就一直刷新网页,然后第一时间点击‘结算’。”一连串操作下来,马女士竟然顺利完成了下单,以每瓶1499元的价格抢购了两瓶53度飞天茅台酒。

马女士说:“我没想到第一次就能抢中,都有点儿不敢相信,还再三进行了确认。”

抢购价1499元的茅台酒,在市场上的价格高达3000多元。马女士说,自己抢到就是赚到了。

抢购背后的疯狂

越来越多的人参与到这场抢购大战中,参与抢购活动的门槛也逐渐提高。电商平台很快完

善了游戏规则,出台了一系列措施。要想参与平价茅台酒的抢购,你得先花钱成为会员,然后再按照游戏规则,不停地预约、抢购、预约、抢购……有网友评论说,会员来了,流量有了,“电商的嘴巴都咧到裤腰了”。

“天猫商城每天晚上8点开抢,3个月内限购两瓶;京东商城两天能参与一次,30天内限购两瓶……”说起各大电商平台的抢购规则,于女士如数家珍。她说,不仅仅是电商平台,线下抢购也提高了门槛。

为了能买到平价茅台酒,大家开始各显神通。一些人购买特价机票,乘坐飞机去贵州,以此获得预约购买茅台酒的名额。一些人把目光转向了抢购软件、代抢服务。

1499元的“好价”,吸引了白酒爱好者、“黄牛党”等群体参与。拼网速、拼手速、拼运气,花钱开会员、找抢购软件,甚至专门飞往贵州。大家的抢购行为,在市民胡先生看来有点无法理解。

胡先生认为,论专业程度,普通人远比不上“黄牛党”,他们对抢购规则的了解远远超过一般人。“你要是抱着玩一玩的态度参与还行,真要一门心思折腾这个,还不如用这两三个月时间多谈两单生意,多干点活儿,都可能把那份钱挣到手了。”