

进入农历腊月,不少人开始张罗着买些花卉,营造喜庆的过节气氛。花卉种植基地、鲜花店也进入了销售旺季——

春节临近,买花的人一天比一天多

本报记者 齐晓梅 摄影报道

“一进腊月,年宵花卉的销售旺季就来了,接下来的日子工作量会更大。”1月12日上午,看着装载有4000余株蝴蝶兰的货车缓缓驶出基地,负责人刘金松说。

随着春节的临近,年宵花卉销售逐渐升温。记者走访花卉市场了解到,蝴蝶兰、北美冬青、银柳等年宵花热门品种提前进入购销旺季。花卉种植基地、零售商在年宵花的销售和售后上也是“做足了文章”。



顾客在花卉市场选购蝴蝶兰

梦说。

“年宵花正逐步进入销售旺季,不同消费者喜好也不同。”葛利梦告诉记者,蝴蝶兰、红玉珠因鲜艳的色彩和有趣的造型深得女士的青睐,而男士则更喜欢选购金边瑞香等绿植盆栽。

记者看到,一株绿植盆栽内,不仅底部铺设了松软的绿色茅草,还装点了小件的奇石,充满诗意的田园气息。而类似不同设计理念的“微景观”在店内比比皆是,造型手法也是多元化。

为了保证店内所售绿植花卉的品质,葛利梦每周都会去花卉基地进货。最近这段时间,她和伙伴们更是加班备货。“花店会营业到农历腊月二十八下午,让顾客有充分的时间选购各种年宵花卉。”

3

选购好还要养得好 花卉店也要拼服务

在绿宣花卉直营店里,靓丽的鲜花、多元的造型、喜庆的氛围,引得不少路人驻足围观。记者采访当天,进店的顾客也是一波接一波。很多人在选购的同时会向店员询问“这花好不好养、怎么养”等问题。

“大多数顾客都不知道怎么养高端的盆花。对于一盆成品花来说,家庭环境和种植基地的环境是有很大差异的,这就需要我们提供一套科学完整的家庭养护方案。”直营店负责人贾方说。

记者注意到,该店所售的每盆蝴蝶兰上都挂有一张设计精美的卡片,上面附有专业养护人员的电话和微信二维码。

“顾客可随时电话咨询蝴蝶兰养护问题,或者扫描二维码添加专业技术人员的微信,及时反馈种植中遇到的问题。我们在卖花的同时,也会把优质的售后服务一并提供给客户。”贾方说。

同样,葛利梦在花卉销售过程中,不仅通过赠送养护知识手册、养护提示卡片等来分享养护经验,还会在售出前挑选泥炭土来填充花盆,并加入一定科学配比的肥料、杀虫剂和除菌剂,用来保证花卉的成活率。

“虽然成本提高了,但我们更看重的是顾客的信任。只有通过完善的售后服务延长花卉观赏期,培养人们的养护兴趣,才会吸引更多的客源。”葛利梦说。

1

种植基地出货忙 本地蝴蝶兰引来外地客

2018年,通过政府招商引资,刘金松回乡创业,在盐山县小营乡刘友章村建起了蝴蝶兰智能温室。

去年3月,他在温室里种植了20万株、40余个品种的蝴蝶兰。当年12月中旬,蝴蝶兰陆续进入花期,刘金松开始按订单顺序安排发货。

1月12日,时值寒冬腊月,刘金松的蝴蝶兰智能温室里却是温暖如春。工人们将一盆盆简易包装的蝴蝶兰搬上推车,随后装入冷链运输车。1个小时后,这车蝴蝶兰将被运往外地。

“蝴蝶兰属于热带观赏植物,主要在广东等地种植。北方气候偏冷,且温度、湿度不适宜,种植起来相对困难。”刘金松首批选取了部分已在南方培育成功的品种,种植到智能温室里。

由于此前有过丰富的种植经验,他的这批蝴蝶兰品质很好。尚在种植期内,北京、天津及周边省市的花卉经销商就纷纷找上门来订货。

跨省运输往往面临花卉成活率低、损耗大等难题,北方种植的蝴蝶兰多会采用短途冷链运输来降低损耗,也让品质更有保证。“前些日子,一位北京的客户收到货后当即表示明年让我们每月提供3万株蝴蝶兰。”刘金松笑着说。

除了向外地花卉批发商供货,刘金松还在市区绿博园花卉市场设立了绿宣花卉直营店,供本地散客观赏、选购。

“去年12月下旬以来,进店的顾客非常多,都是为了迎接新年买花布置家居的个人客户。开业20多天,整体销售业绩不错。”刘金松说,目前,温室里开花的蝴蝶兰已销售一空。

“去年种植的20万株蝴蝶兰,前期出口了3万株,京津及周边城市的经销商订购了10多万株,目前只剩下5万余株,我准备主供本地零售市场。”刘金松盘算着,明年要继续扩大种植规模,争取年产能达到100万株。

2

鲜花店“点子”多 寓意吉祥的花卉都很“红”

葛利梦的叁月植物店位于市区民意花卉市场内。为了备战年宵花卉销售旺季,早在去年12月中旬,她便开始走访各大花卉基地,挑选适宜的品种。

花卉到店后,葛利梦便琢磨着要给每盆年宵花加入创意元素。她和伙伴们使出浑身技艺,给各种花材搭配适宜的盆器,使花卉上盆后效果更佳。为了突出浓郁的吉祥色彩,她还在部分盆栽上挂上中国结和中式红色吊牌。“店里各种风格的盆器非常多,顾客可根据家庭装修风格和花卉摆放位置,自行挑选相应盆器,或者我们给出建议供大家参考。”

“今年店里主打的是宝莲灯、蝴蝶兰、马卡龙蝴蝶兰,还有高端的红玉珠、紫玉珊瑚等。这些花卉色彩艳丽,能更好地烘托节日气氛,而且都富含美好寓意。”葛利

沧州晚报

分类广告



电话:0317-5590779

地址:浮阳南大道全媒体中心

(联通营业厅对面)

出售

锦绣天地门市,167m²,300万;
颐和庄园双拼,287m²,800万;
颐和大厦写字楼,114m²,98万。
联系人:刘女士 19933268848

小艳家政婚介

为您提供并培训
月嫂、育儿嫂、保姆、
护工、催乳、产修等。
电话:8912687 13231719087

专业擦玻璃、整体厨
卫保洁、新居开荒保
洁、油烟机清洗等
15133746700 18730710911

专业空调维修

移机 加氟 回收
0317-8518890

急招工

150-200元每天

1.顺丰沧州外包公司急招工50名,男,18-50周,长期工,临时工,兼职人员均可。白班9:00-晚23:00(中间休息2小时左右);中班:11:00-23:00;夜班19:00-早7:00,负责快件装车、分拣、扫描工作,工资日结150/天,周结170/天,月结180-200/天,名额有限!(常年有活);2.白班夜班带班主管2名,45岁以下,有快递物流行业工作经验,200元/天。3.顺丰场站外包经理1名,45岁以下,有物流或企业管理经验优先,主要负责场地人员调度、管理、协调关系等工作,6000-10000元,缴纳五险。地址:沧州高新区青海大道北头(明珠商贸城)联系人:张主管15630716788(微信同号)

分类广告

电话:13931760178(微信同号)

中调商贸有限公司

电三轮配送工3000-3500元;司机3500-4500元;微机员2300-3000元;会计2500-3000元。13930790072 13166565766

物业公司

保洁员:2800-3000元/月;秩序员:35周岁以下,5000-5300元/月;客服员:30周岁以下,5000-5300元/月;以上岗位入职缴纳五险。电话:5304777 18733042536

沧州锦上添花

致力养生休闲,娱乐,汗蒸,茶道,豪华客房等高端水疗会所。2021年1月1日试营业,特诚聘:1.销售经理数名,月薪4500-10000元+售卡,带客提成+满勤奖。2.服务员数名,月薪3000-5000元+绩效+满勤奖。3.足疗技师数名,月薪8000-20000元。4.SPA技师数名,月薪12000-25000元。相关待遇:1.免费食宿。2.享受国家法定假日10天。3.公司固定每月组织员工生日会。4.公司每年组织春游、秋游。5.公司设立工龄假及工龄奖。电话:13722777107钱经理地址:沧州市运河区永安大道(经二路)四合市场红绿灯往北100米路东明珠轻纺城对过