

脱发经济“秃”然崛起，带火了植发、假发等行业。与“看得见、摸得着”的假发产品相比，虽然防脱发的洗护产品也有热度，但它在消费者心中难成“爆款”——

# 防脱洗发水为啥“出圈”难

本报记者 李昕也 本报通讯员 汤浩 摄影报道



超市里售卖的防脱洗发水

“90后”赵萌每次洗头后，都会掉一大把头发。上周末，她去超市选购洗发水时，超市导购员向她推荐了一款防脱生发的洗发水。最后，赵萌却选择了一款清爽控油洗发水。“不是不想生发，而是那种防脱洗发水不仅价格贵，用了效果还不明显。”

产品认证资质，则需要花费较长时间。所以部分洗发水品牌往往在防脱发功效宣传上模糊化。

记者发现，不仅线下对防脱洗发水的功效宣传“不清不白”，部分网红或测评师也不敢轻易推荐防脱洗发水。曾在小红书上为多款洗发水产品写过测评文章的一位作者表示，防脱洗发水的功效或因人而异，她之前推荐的几款防脱洗发水经常接到网友“没有效果”“不好用”的私信和留言，这导致她不敢再公开推荐防脱洗发水。

因防脱效果无法认定，防脱洗发水在直播带货中时常被冷落，一些主播往往会避开标有防脱发、生发等功效的产品。“主要原因就是该类产品的功效尚未得到权威部门和消费者的认可。”一位主播说。

## 3

养成健康生活习惯  
保持乐观心态

谈起脱发，赵萌认为熬夜是主要原因，“有时候也没什么事，就是习惯性熬夜”。对于防脱洗发水的效果，赵萌说：“洗发水在头上揉搓的时间不超过两三分钟，恐怕起不到什么作用。”

“目前市场上许多洗发水产品都标榜能防脱发或抑制脱发，其实单纯通过洗发护发来防治脱发效果不会很明显。”沧州中西医结合医院皮肤科主任郭雯表示，洗发水、护发素等只能增强头发的营养和韧性，并不能改变头发非正常脱落。

郭雯称，脱发原因有很多种，包括内分泌紊乱、精神压力大、激素水平升高、过度运动、熬夜还有季节因素等等，应该结合个人具体情况来分析脱发的原因。为了预防脱发、掉发，在饮食方面，尽量均衡饮食，多吃一些蔬菜水果，少吃辛辣的食物；要注意休息，保证充足的睡眠，增强身体的抵抗力及免疫功能；保持乐观的心态。

另外，要尽量减少烫发染发的频率，以减少药水对毛囊细胞的刺激。人们可以经常按摩头皮，促进头皮血液循环，可在一定程度上减少脱发，如若发现脱发严重，应及时去医院做进一步检查。

## 1

脱发经济崛起  
洗发水难有“爆款”

不知道从什么时候开始，“你今天脱发了吗”“今天掉的多吗”成为很多人见面的日常问候语。从女团成员假发片，到《隐秘的角落》中主角张东升的秃头梗，再到微博热搜话题“脱发算工伤么”，“脱发”已经成为引起网友共鸣的话题之一。

国家卫健委之前发布的数据显示，我国脱发群体超过2.5亿人，平均每6人中就有1人脱发。在脱发大拯救的行动中，人们选择的方法各式各样：使用防脱洗发水，“食疗”、减少熬夜来缓解脱发，通过植发、戴假发等方式解决。

最开始，很多人一遇到掉发，首先想到的就是“买点防脱洗发水用用”。通过洗发就能带来防脱、生发效果，是很多人梦寐以求的。然而具有防脱发功效的洗发水，目前销售占比并不高。

根据权威MAT月滚动年销售趋势数

据显示，防脱功效的洗护产品在天猫洗护整体销量中仅排第四位，需求量是排在第一位的滋养修复类产品的三分之一。

其实，消费者对于防脱洗发水的购买欲望非常强烈。那为何没有一款防脱洗发水成为公认的“王牌产品”？

市民张先生今年32岁，逐渐“后退”的发际线，让他迫切地想让自己的头发茂密起来。张先生说：“家里老人用过几个品牌的防脱发洗发水，效果不是特别好，目前也没有听说哪个产品更有效。”

赵萌告诉记者，自己因工作需要长期熬夜、作息不规律，饱受脱发困扰。“床上有头发、洗手间有头发、梳子上有头发，就是头上头发越来越少。”她说，自己也曾购买过防脱发洗发水，但效果都不理想，始终也没有找到适合自己的。

## 2

价格“高冷”  
功效存疑

记者走访市场发现，市面上防脱洗发

水很多，价格都不低。

在解放路一商超内，某知名品牌的防掉发洗发水净含量400毫升，售价为68元，同品牌、同克重，具有柔顺功效的洗发水售价则只有46元；另一品牌的防掉发滋养液250毫升，售价高达119元；即使是小众品牌的生姜固发洗发水售价也高达七八十元一瓶。而没有标注固发、防脱等功效的品牌洗发水，售价多在40元至65元之间。

赵萌告诉记者，自己曾买过许多款防脱育发产品，钱花了不少，但用后头发仍是“与日俱减”。最后，她接受发型师的建议，把留了好几年的长发剪成短发，让头发看起来更蓬松，希望能通过这种方式来减缓脱发。

在新华路某商超的洗护专区，记者看到一位市民正在挑选防脱洗发水。促销员向她推荐了两款“强韧养发”“养护健发”的洗发水。“我头发掉得厉害，想买款防脱洗发水，但促销员介绍的产品只写了养发、强健发根，并没有说明可以防脱发。”该市民说。

据了解，国内大多数洗发水产品都是按照普通洗发水的认证标准上架销售，如果相关厂商想要申请防脱发等特殊类的

## 邮储银行孟村回族自治县支行 扶贫小额信贷助力贫困户踏上致富路

2020年是决胜全面建成小康社会、决战脱贫攻坚的收官之年，为切实做好金融助力脱贫攻坚工作，邮储银行孟村回族自治县支行始终致力于向全县建档立卡贫困户发放免抵押、免担保、政府全额贴息的扶贫小额贷款，助力贫困户发展生产、实现脱贫致富。

在与孟村回族自治县政府合作推出“扶贫小额贷款”以来，该行第一时间对建档立卡贫困户、返贫户

开展详细摸底调查，信贷客户经理分组前往包联乡镇、村委进行工作对接，按照“一户一策”，指导贫困户完善产业发展规划，积极动员其申请扶贫小额贷款。

孟村回族自治县王石桥村民王福亮就是受益人之一。王福亮的女儿患有重病，生活不能自理，需常年服药照料，妻子身体也不好，一家人的收入来源便是王福亮养的二十几只羊。因为养殖户

增多、销售渠道闭塞、生产规模较小等因素，一家生活人不敷出，是县里重点扶持的建档立卡贫困户之一。

在得知贫困户王福亮的家庭及生产情况后，该行第一时间进行帮扶，讲解国家扶贫贴息政策，并开通扶贫贷款绿色通道，于2018年11月发放一笔5万元全额贴息贷款，用于扩大养殖规模。王福亮坦言：“那一年过年，全家人才舍得吃上一口

自家养的羊肉”。

接下来，王福亮起早贪黑加盖羊舍，并购进了30只羊羔，加之以往的饲养经验，到今年11月贷款到期之日，王福亮养殖规模已扩大至300余只，出栏率两年翻了2番，年收入翻了5倍。王福亮激动地说：“感谢邮储银行送来的贷款，让俺家日子越过越有劲儿了！”该行信贷客户经理孙明月说：“眼见着大爷大妈比两年前笑容多了，我这心里也踏实了。”

虽然王福亮已经脱贫，但邮储银行承诺“摘帽不摘政策”，并于近日重新将5万元贴息贷款发放到王福亮手中。他承诺将用这笔资金培育良种，在做大规模的同时，提高质量，打通肉羊养殖经济大循环。为了既能让政策“造血”，又能使成果“输血”，该行将继续发挥金融助推脱贫攻坚作用，不断提升扶贫小额信贷工作实效。

耿俊卿